

Training and Workshop กลยุทธ์การเจรจาต่อรอง และพิชิตการขายให้ถึงเป้าหมาย



วันศุกร์ที่ 7 มีนาคม 2557 เวลา 8.30 – 16.00 น.

ณ ห้อง Board Room 2 โซน C ชั้น 3 ศูนย์การประชุมแห่งชาติสิริกิติ์ กรุงเทพฯ

จัดโดย หน่วยงานจับคู่ธุรกิจ สมาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย

HIGHLIGHT

- เรียนรู้...หลักการสำคัญและการสร้างความได้เปรียบในการโน้มน้าวใจและการเจรจาต่อรอง
- เรียนรู้...หลักการวิเคราะห์คู่เจรจาต่อรอง
- เรียนรู้...เทคนิคการแก้ปัญหาเฉพาะหน้าเมื่อเผชิญกับสถานการณ์ที่ไม่ได้คาดคิด
- เรียนรู้...การสร้างความประทับใจในการเจรจาต่อรองเพื่อสร้างความสำเร็จอย่างยั่งยืนในการดำเนินธุรกิจ

**** ค่าใช้จ่ายในการอบรมสามารถนำไปลดหย่อนภาษีได้ 200% ตามประมวลรัษฎากร ฉบับที่ 437 ****

ติดต่อสอบถาม / สมัครเข้าร่วมกิจกรรมได้ที่

คุณเจศินี โทร. 02-345-1124, 086-329-1977 คุณพรพจน์ โทร. 02-345-1125, 086-329-1977

E-mail :

jaysineep@off.fti.or.th,jaysinee.fti@gmail.com,phornphotc@off.fti.or.th,bmatchingfti@gmail.com

ดาวน์โหลดเอกสารได้ที่ http://www.ftimatching.com/news_inside.php?news_id=354