

TQM ส่งลูก ‘อีซีเลนด์’ บุกตลาดสินเชื่อส่วนบุคคล ประเดิม Q4 พร้อมปล่อยสินเชื่อเบี้ยประกัน 300 ล้านบาท ก่อนลุยเต็มสูบปีหน้า



บริษัท ทีคิวเอ็ม คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ TQM เดินหน้าธุรกิจใหม่รุกตลาดสินเชื่อส่วนบุคคล ล่าสุด ‘อีซีเลนด์’ บริษัทในกลุ่ม ได้รับใบอนุญาตจากธนาคารแห่งประเทศไทยแล้ว พร้อมวางแผนปล่อยสินเชื่อเพื่อผ่อนชำระค่าเบี้ยประกันภัย โดยเริ่มจากฐานลูกค้าของ TQM กว่า 3 ล้านรายทั่วประเทศ เสริมแกร่งยอดขายประกันภัยให้เติบโตตามเป้า เตรียมออกสตาร์ทในไตรมาส 4 คาดปล่อยสินเชื่อเบี้ยประกันได้กว่า 300 ล้านบาท กวาดรายได้ปีแรกกว่า 20 ล้านบาท ตั้งเป้าหมายในปี 2565 ปล่อยยอดสินเชื่ออีกกว่า 1,500 ล้านบาท สร้างรายได้กว่า 100 ล้านบาทต่อปี นับเป็นหนึ่งในช่องทางในการเสริมกำลังรายได้ให้ TQM เติบโตในระยะยาวด้วยการลดค่าใช้จ่าย-เพิ่มรายได้จากธุรกิจที่มีอยู่โดยไม่ต้องลงทุนเพิ่ม พร้อมช่วยให้ลูกค้ายังคงรักษาเงินในบัตรเครดิตเพื่อนำไปใช้บริหารจัดการรายจ่ายส่วนอื่นได้ต่อไป



ดร.อัญชลิน พรธณินภา ประธาน บริษัท ทีคิวเอ็ม คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า บริษัท ฯ เตรียมเข้าทำการตลาดในธุรกิจสินเชื่ออย่างเต็มรูปแบบ หลังบริษัท อีซี เลนดิง จำกัด เพิ่งได้รับใบอนุญาตสินเชื่อส่วนบุคคลจากธนาคารแห่งประเทศไทย โดยบริษัทจะเริ่มให้บริการด้านสินเชื่อส่วนบุคคลเพื่อซื้อประกันภัยในไตรมาส 4 นี้ ซึ่งในระยะแรกจะเป็นการให้บริการแก่ลูกค้าที่ทำประกันภัยกับ TQM ทั้งประกันภัยรถยนต์ และประกันอื่น ๆ สำหรับการดำเนินธุรกิจใหม่ในครั้งนี้จะเป็นการช่วยลดค่าใช้จ่ายในต้นทุนที่สามารถลดได้ง่ายคือ ค่าใช้จ่ายที่บริษัทต้องจ่ายดอกเบี้ย บัตรเครดิตแก่สถาบันการเงิน และเป็นการเพิ่มรายได้แบบออแกนิกให้กับ TQM ขณะเดียวกันด้วยเข้าใจในสถานการณ์ปัจจุบันที่เกิดขึ้นทำให้หลายคนต้องแบกรับภาระค่าใช้จ่ายมากมาย ในครั้งนี้จึงจะเป็นการช่วยลดค่าใช้จ่ายให้ยังคงสามารถรักษาวงเงินในบัตรเครดิตไว้เพื่อนำไปใช้บริหารจัดการในส่วนอื่น เพียงเปลี่ยนมาผ่อนชำระค่าเบี้ยประกันกับ TQM แทน



ด้านนางสาวสมพร อ่ำไพสุทธิพงษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อีซี เลนดิง จำกัด กล่าวว่า ในไตรมาส 4 ของปี 2564 คาดว่าจะสามารถปล่อยสินเชื่อเบี้ยประกันภัยได้กว่า 300 ล้านบาท สร้างรายได้ให้บริษัทกว่า 20 ล้านบาท ตั้ง

เป้าหมายในการปล่อยสินเชื่อในปี 2565 อีกกว่า 1,500 ล้านบาท ในอนาคตจะสามารถเพิ่มรายได้ให้เติบโตได้กว่า 100 ล้านบาทต่อปี นับเป็นอีกช่องทางที่มีโอกาสเติบโตและสร้างรายได้ให้บริษัทฯ ในระยะยาว โดยปัจจุบัน TQM มีฐานลูกค้าทั่วประเทศกว่า 3 ล้านราย เบี้ยประกันภัยกว่า 17,500 ล้านบาท ขณะที่ 'อีซี เอนด์' จะเริ่มพิจารณาให้กับลูกค้าที่มีประวัติดี และจะขยายตลาดเพื่อตอบสนองลูกค้าต่อไป เป็นอีกหนึ่งช่องทางที่ช่วยเสริมสภาพคล่องให้กับลูกค้ารายย่อยได้โดยไม่ต้องใช้บัตรเครดิต และสามารถผ่อนชำระได้นานสูงสุดถึง 10 เดือน