

Startup Real Estate Broker เริ่มต้นง่ายๆกับ ธุรกิจนายหน้าอสังหาฯ



คำแนะนำหลักสูตร: อบรมนี้สอนการทำงานในธุรกิจนายหน้าอสังหาริมทรัพย์ สร้างช่องทางอาชีพนายหน้าอสังหาริมทรัพย์ให้แก่ผู้ที่สนใจในธุรกิจให้สามารถทำงานได้จริง

วัตถุประสงค์: หลักสูตรนี้จัดขึ้นสำหรับ ให้ความรู้ ทักษะ และประสบการณ์ที่เกี่ยวข้องกับการทำงานของนายหน้าระดับเบื้องต้น แก่ผู้เข้าอบรม สอนให้ทำงานในอาชีพนี้ได้ และทำงานแล้วได้ผลตอบแทนจริงๆสร้างมาตรฐานอาชีพนายหน้าเพื่อสนับสนุนภาพรวมของตลาดอสังหาริมทรัพย์ให้มีประสิทธิภาพ

หัวข้ออบรม:

- 1.นายหน้าคืออะไร?
- 2.ขั้นตอนการทำงาน
- 3.การหาทรัพย์ฝากขาย
- 4.หลักการทำงานและรายได้
- 5.การตลาดและการขาย
- 6.สัญญาและสินเชื่อ
- 7.การโอนกรรมสิทธิ์
- 8.โอกาสทางธุรกิจตัวแทนนายหน้า

วันที่จัดงาน/กำหนดการ:

วันเสาร์ที่ 15 ตุลาคม 2559 เวลา 9.30-17.00 น

9:30-11:00 น. นายหน้าคืออะไร?

ขั้นตอนการทำงาน

การหาทรัพย์ฝากขาย

11:00-11:15 น. พัก เครื่องดื่ม-อาหารว่าง

11:15-12:30 น. หลักการทำงานและรายได้

12:30-13:30 น. พัก / รับประทานอาหารกลางวัน

13:30-15:30 น. การตลาดและการขาย

สัญญาและสินเชื่อ

15:30-15:45 น. พัก เครื่องดื่ม-อาหารว่าง

15:45-17:00 น. การโอนกรรมสิทธิ์

โอกาสทางธุรกิจตัวแทนนายหน้า

สถานที่จัดงาน: ณ อาคาร GOT ชั้น 3 ซอยรัชดาภิเษก29 (ประชาชนกุล) ถนนรัชดาภิเษก จตุจักร กรุงเทพฯ

วิทยากร:คุณนริศร อุไรกิจ กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอสเตท คอร์เนอร์ จำกัด

การศึกษาระดับปริญญาโท Financial Management มหาวิทยาลัยรามคำแหง

-ประสบการณ์กว่า 15 ปีในธุรกิจตัวแทนนายหน้าอสังหาริมทรัพย์

-ที่ปรึกษาธุรกิจแฟรนไชส์มากกว่า 100 สาขา

และทีมผู้บริหารทรงคุณวุฒิที่มีความรู้ ความสามารถ ทักษะ และประสบการณ์ตรงเฉพาะด้านในธุรกิจ ซื้อ-ขาย-เช่าอสังหาริมทรัพย์

ลงทะเบียน

<https://goo.gl/forms/e18mJYhCYkvSEC4F3>

ชื่อหน่วยงาน/บริษัท: บริษัท เอสเตท คอร์เนอร์ จำกัด

ชื่อผู้ติดต่อ: Estate Corner

Tel: 02-586-9911

Mobile: 092-348-5209

Line Id: @estatecorner

Facebook:estate corner

Email: estatecorner.mkt@gmail.com

FAX: 02-586-9735