

# Selling Simplified Group, Inc. เปิดสำนักงานสาขา ไอซ์แลนด์ ประเทศนิวซีแลนด์ ขณะที่บริษัท เติบโตเป็นประวัติการณ์ในปีนี้

Selling Simplified Group (SSG) เดินหน้าขยายธุรกิจในประเทศเอเชียแปซิฟิก ด้วยการเปิดสำนักงานสาขา ไอซ์แลนด์ ประเทศนิวซีแลนด์ ทั้งนี้ บริษัทได้เปิดสำนักงานใหม่ในประเทศนิวซีแลนด์รวม 6 สาขา ภายในเวลาเพียง 3 ปี SSG เป็นบริษัทเอกชนผู้ให้บริการโซลูชันการตลาดและข้อมูล B2B อันเป็นกรรมสิทธิ์ของบริษัท โดยมีความเชี่ยวชาญเป็นพิเศษด้านการกระตุ้นการรับรู้และความสนใจของผู้บริโภคเกี่ยวกับสินค้าและบริการ (Demand Generation) และการเพิ่มคุณค่าของข้อมูล (Data Enrichment) บริษัทมีฐานข้อมูล B2B ทั่วโลก รวมถึงโซลูชันเทคโนโลยีทางการตลาดอันเป็นกรรมสิทธิ์ของบริษัทอย่าง Visionayr, Demandcentr และ Integrated Programmatic จึงรั้งตำแหน่งผู้นำในตลาดเอเชียแปซิฟิก

SSG ให้บริการลูกค้าในประเทศนิวซีแลนด์มาตั้งแต่ปี 2560 ผ่านสำนักงานสาขาชนิดนี้ และการเปิดสำนักงานสาขา ไอซ์แลนด์ตอกย้ำความเชื่อมั่นในกลยุทธ์ Hyper Localization โดยบริษัทได้ฝึกฝนพนักงานในท้องถิ่นทั้งหมดเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าในนิวซีแลนด์อย่างเต็มที่ นอกจากนี้ บริษัทยังมีคอนแทค B2B กว่า 1.2 ล้าน คอนแทคทั่วประเทศ จึงมีข้อมูลพร้อมตอบสนองกลยุทธ์การตลาด ABM และลูกค้าเฉพาะกลุ่มในนิวซีแลนด์ ชาร์ลี ไวท์ รองประธานฝ่ายขายสากล มีมุมมองบวกเกี่ยวกับลูกค้าของ SSG รวมถึงการจ้างพนักงาน โดยกล่าวว่า “การเปิดสำนักงานสาขาใหม่ในนิวซีแลนด์ช่วยให้แผนการขยายธุรกิจในตลาดออสเตรเลียและนิวซีแลนด์มีความสมบูรณ์ นิวซีแลนด์มีผู้คนมากความสามารถ รวมถึงลูกค้าที่มีมุมมองและจุดมุ่งหมายแตกต่างกัน และเราพร้อมช่วยให้ลูกค้าบรรลุเป้าหมายเหล่านั้น”

คุณไวท์ตั้งใจจัดตั้งทีมปฏิบัติการเต็มรูปแบบในนิวซีแลนด์ ซึ่งประกอบด้วยทีมผู้บริหารฝ่ายขายมากประสบการณ์ ภายในเดือนกันยายน 2563 รวมถึงทีมเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการและฝ่ายสร้างสรรค์ภายในต้นปี 2564 เจค ฟิบส์ ผู้อำนวยการฝ่ายขายประจำออสเตรเลียและนิวซีแลนด์ กล่าวว่า “ผมรู้สึกยินดีอย่างยิ่งที่ได้ขยายธุรกิจสู่ตลาดนิวซีแลนด์ ในฐานะที่ผมเป็นคนนิวซีแลนด์ ผมรู้สึกดีมากที่ได้นำบริษัทระดับโลกที่มีประวัติความสำเร็จเป็นที่ประจักษ์มาสู่บ้านเกิดของผม”

“นอกจากนี้ ผมยังรู้สึกดีมากที่ได้มีโอกาสสร้างงานในท้องถิ่นและตอบแทนประเทศชาติที่ผมเป็นหนี้บุญคุณ” เขากล่าวเสริม “สุดท้ายนี้ ผมยินดีที่ได้เปิดโอกาสให้บริษัทนิวซีแลนด์จำนวนมากขึ้นได้เข้าถึงฐานข้อมูล B2B ซึ่งจะช่วยสร้างเส้นทางการทำงานและช่วยให้ธุรกิจของบริษัทเหล่านี้เติบโตในที่สุด”

SSG เติบโตเป็นประวัติการณ์ในปี 2563 แม้เผชิญกับสถานการณ์หลายอย่างที่ไม่เคยเกิดขึ้นมาก่อนทั่วโลก การรุก

เปิดสำนักงานในนิวซีแลนด์จะเป็นแรงผลักดันให้บริษัทเติบโตไปในช่วงครึ่งปีหลัง โดยคาดว่าจะมีการเปิดสำนักงานแห่งใหม่ในเอเชียแปซิฟิกอีกอย่างน้อย 2 สาขา ก่อนเข้าสู่ปี 2564

ติดต่อ: ราเชล เฟอรันตี โทร: 720-638-8522 อีเมล: rferranti@ssgcorp.com

รูปภาพ -

[https://mma.prnewswire.com/media/1231855/Selling\\_Simplified\\_Group\\_Inc\\_Expands\\_To\\_NZ.jpg](https://mma.prnewswire.com/media/1231855/Selling_Simplified_Group_Inc_Expands_To_NZ.jpg)