

SAP Hybris Cloud for Sales CRM บริหารจัดการ งานขาย ใช้งานง่ายทุกที่ทุกเวลา



หลังจากที่ SAP ผู้นำด้านโซลูชันซอฟต์แวร์บริหารจัดการธุรกิจอันดับ 1 ของโลกเปิดตัวระบบ CRM on Cloud ที่มีชื่อว่า SAP Hybris Cloud for Sales มาได้ไม่นาน และได้รับการยอมรับกันเป็นวงกว้างในต่างประเทศ

วันนี้ บริษัท เน็กซ์ ซิสเต็ม รีซอส จำกัด ผู้นำด้านการวางระบบซอฟต์แวร์ในประเทศไทยก็ได้จับมือกับ SAP ประเทศไทย นำ SAP Hybris Cloud for Sales เข้ามาตีตลาด CRM ในประเทศไทย ซึ่งก็ได้รับความตอบรับจากธุรกิจในประเทศไทยเป็นอย่างดี

SAP Hybris Cloud for Sales เป็นโซลูชัน CRM ที่ช่วยบริหารจัดการ และเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงานให้กับทีมขาย โดยจะช่วยพัฒนากระบวนการทำงานของทีมขาย ให้ดีขึ้น โดยมีการกำหนด Flow การทำงานที่ชัดเจน การทำงานครอบคลุมทุกกระบวนการงานขาย ตั้งแต่การเก็บข้อมูลลูกค้า การคัดเลือกลูกค้า การเปิดและตรวจสอบโอกาสทางการขาย การปิดการขาย และออกเอกสารประกอบการขาย รวมถึงบริการหลังการขาย นอกจากนี้ระบบยังช่วยให้สามารถติดตามงานขายได้อย่างรวดเร็ว ตรวจสอบข้อมูลการติดต่อกับลูกค้าแต่ละรายได้ ทำให้เห็นสถานการณ์ในการขายได้อย่างชัดเจน สามารถวิเคราะห์ข้อมูลได้ถูกต้องมากยิ่งขึ้นว่าจะสามารถปิดการขายได้หรือไม่ ซึ่งจะทำให้ยอดขายต่อพนักงานขายแต่ละรายเพิ่มขึ้น ระยะเวลาในการปิดการขายสั้นลง การสูญเสียลูกค้าน้อยลง ทำให้รายได้ขององค์กรเพิ่มขึ้นอย่างเห็นได้ชัด

เหตุผลว่าทำไมต้องเลือกใช้ SAP Hybris Cloud for Sales

- รองรับการทำงานกับทุกอุปกรณ์ ใช้งานได้ทุกที่ทุกเวลา
- รวดเร็วที่สุดกับระบบการทำงานแบบ Real-time
- รองรับและครอบคลุมทุกกระบวนการทำงาน
- เปิดโอกาสการขาย และประเมินการปิดยอดขายได้รวดเร็วและแม่นยำมากขึ้น
- เพิ่มโอกาสการปิดยอดขายด้วยระบบจัดการข้อมูลลูกค้า
- ให้บริการลูกค้าได้รวดเร็ว
- เพิ่มประสิทธิภาพการบริการหลังการขายด้วยระบบบันทึกข้อมูลการใช้บริการลูกค้า

ทั้งนี้ บริษัท เน็กซ์ ซิสเต็ม รีซอส จำกัด ได้เปิดบริการให้คำปรึกษาฟรีกับธุรกิจที่สนใจโซลูชัน CRM พร้อมทั้งสามารถติดต่อทดลองใช้งานโดยไม่เสียค่าใช้จ่ายใด ๆ ทั้งสิ้น

สอบถามเพิ่มเติม 02-091-1900 หรือลงทะเบียนได้ที่ <http://nexus-sr.com/th/sap-cloud-for-sales-trial/>