

Global Sports Commerce ได้รับเงินทุนสนับสนุน การเข้าซื้อกิจการในออสเตรเลียและนิวซีแลนด์



Global Sports Commerce (GSC) และ Techfront International บริษัทในเครือซึ่งเป็นผู้ผลิตและจำหน่ายหน้าจอ LED สำหรับการใช้งานในสนามกีฬา รวมถึงเป็นผู้ให้บริการโซลูชันดิจิทัลและการจัดการระบบสปอนเซอร์สำหรับรายการกีฬาและอีเวนต์ต่างๆ ได้รับเงินทุนสนับสนุนการเข้าซื้อกิจการของ Screencorp ในออสเตรเลีย และ Oled & Carnegie ในนิวซีแลนด์ โดยทีมสินเชื่อภาคเอกชนของบริษัท Blackrock เป็นผู้จัดหาเงินทุนสำหรับการซื้อกิจการทั้งสองแห่งแต่เพียงผู้เดียว โดยไม่มีการเปิดเผยเงื่อนไขทางการเงินแต่อย่างใด

(โลโก้: http://mma.prnewswire.com/media/468917/GSC_LOGO_Logo.jpg)

การเข้าซื้อกิจการครั้งนี้จะช่วยให้ GSC สามารถเจาะตลาดโซลูชันด้านการกีฬาแบบดิจิทัลในประเทศออสเตรเลียและนิวซีแลนด์ได้อย่างตรงเป้าหมายมากขึ้น พร้อมก้าวเข้าสู่ธุรกิจป้ายโฆษณาดิจิทัลที่กำลังมีการเติบโตอย่างรวดเร็ว ทั้งนี้ Techfront Australia บริษัทในเครือของ Techfront International เป็นผู้นำตลาดในออสเตรเลียและนิวซีแลนด์ ในฐานะที่เป็นพันธมิตรกับ AFL, All Blacks และ NZ Cricket รวมทั้งเป็นผู้สนับสนุน Cricket Australia และ BigBash League ร่วมกับบริษัท MKTG

M S Muralidharan ซีอีโอของ GSC กล่าวว่า “การเข้าซื้อกิจการเหล่านี้จะช่วยให้ GSC และ Techfront เข้าถึงและสื่อสารกับวงการกีฬาได้อย่างเจาะลึกมากขึ้น อีกทั้งยังเป็นแบบอย่างในการนำเอาโมเดลที่ประสบความสำเร็จอย่างดีในยุโรปและอเมริกาเหนือมาปรับใช้ การสนับสนุนของ BlackRock นับเป็นแรงกระตุ้นที่ดีเยี่ยมสำหรับ Techfront และมีส่วนช่วยในการรวมการตลาดด้านกีฬาจากทั่วโลกให้เป็นหนึ่งเดียวกัน ผ่านการใช้เทคโนโลยี เช่น Commerce Optimiser”

Neil Maxwell ซีอีโอของ Techfront Australia กล่าวว่า “การได้บริษัทเหล่านี้เข้ามาเสริมธุรกิจของเรานั้น ส่งผลให้ TFA สามารถเข้าถึงตลาดออสเตรเลียและนิวซีแลนด์ได้ครอบคลุมอย่างเหนือกว่า โดยวันนี้เราสามารถรองรับกีฬาได้มากขึ้น และในขณะเดียวกัน ก็สามารถนำเสนอบริการได้ครอบคลุมและเหนือชั้นกว่าที่เคย”

Neeraj Seth หัวหน้าฝ่ายสินเชื่อเอเชียของ BlackRock กล่าวว่า “ในฐานะที่ GSC และ Techfront เป็นผู้ครองตลาดกีฬาดังกล่าว และยังมีบทบาทเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องในวงการฟุตบอล รักบี้ เทนนิส และกีฬาอื่นๆ การลงทุนครั้งนี้จึงนับเป็นโอกาสที่น่าสนใจอย่างยิ่ง โดยบริการสินเชื่อภาคเอกชน ได้กลายเป็นแหล่งเงินทุนที่มีความยืดหยุ่นและสำคัญสำหรับกลุ่มบริษัทระยะ mid-market ในยามที่ธนาคารพาณิชย์ถูกจำกัดเงื่อนไขในการให้สินเชื่อแก่บริษัท

ในเอเชีย”

เขากล่าวเสริม “BlackRock มีคุณสมบัติเหมาะสมในการให้เงินทุนแก่บริษัทในประเทศต่างๆทั่วเอเชีย เช่นเดียวกับ GSC และ Techfront สิ่งนี้เปิดโอกาสให้บริษัทเหล่านี้สามารถขยายตัว ในขณะที่เดียวกันก็เปิดทางให้เราสามารถมอบผลตอบแทนการลงทุนแก่นักลงทุนของเราได้หลากหลายช่องทาง”

เกี่ยวกับ Global Sports Commerce (GSC): <http://globalsportscommerce.com/>

เกี่ยวกับ Techfront: <http://techfront.in/>

เกี่ยวกับ BlackRock: <https://www.blackrock.com/>

สำหรับข้อมูลเพิ่มเติมสามารถติดต่อได้ที่:

Namrata Aswani

โทร: +91-9920710261

อีเมล: namrata@itwconsulting.in

ที่มา: Global Sports Commerce (GSC)