

# “CISSA OPEN HOUSE” ปิดยอดขายไปกว่า 100 ล้านบาท



ผ่านไปแล้วกับงาน “CISSA OPEN HOUSE” ที่ทางซีซซา กรุ๊ป ผู้นำด้านการพัฒนา อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน จับมือ “วินแอดัม” ( WYNDHAM) บริษัทบริหารจัดการธุรกิจโรงแรมและรีสอร์ทระดับโลก จัดขึ้นเพื่อเปิดโอกาสให้คุณได้เป็นเจ้าของ “WYNDHAM NAIHARN BEACH PHUKET” ได้รับการตอบรับจากผู้ร่วมงานเป็นอย่างดี

ภายในงานได้รับความสนใจจากเหล่านักลงทุน และแขกผู้ร่วมงานเป็นจำนวนมาก มีผู้ที่เข้าร่วมงาน “CISSA OPEN HOUSE” ในครั้งนี้กันอย่างคับคั่ง โดยมีคุณ อรรถนพ พันธก์กำหนด ผู้บริหารบริษัท ซีซซา กรุ๊ป ได้ร่วมพูดคุยเกี่ยวกับข้อดีของอสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน และเปรียบเทียบให้เห็นถึงศักยภาพในการลงทุนว่าดีกว่าการลงทุนชนิดอื่นอย่างไร นักลงทุนจะได้ผลตอบแทนกลับคืนมาเท่าไร ซึ่งทางซีซซาเองก็ได้ “การันตีผลตอบแทนมาที่ 6% ตลอด 2 ปีแรก และหลังจากปีที่ 3-15 อัตราผลตอบแทนเฉลี่ยอยู่ที่ 10% ต่อปี”

และด้วยเหตุนี้เอง ทำให้งาน “CISSA OPEN HOUSE” ถือว่าประสบความสำเร็จ ทั้งยอดขาย และคำชื่นชมจากผู้เข้าร่วมงานเป็นอย่างมาก โดยยอดขายของโครงการ “WYNDHAM NAIHARN BEACH PHUKET” สามารถปิดยอดขายไปได้ถึง 18 ยูนิต มูลค่ามากกว่า 100 ล้านบาท

นอกจากนี้ ทางซีซซา กรุ๊ป ก็ยังมีอีกหนึ่งโครงการที่กำลังจะทำการเปิดตัวภายในปลายปีที่จะถึงนี้อีกด้วย นั่นคือ WYNDHAM CHALONG PHUKET และยังมีแผนทำโครงการใหม่ที่จะทำในพื้นที่ พัทยาและกรุงเทพฯมากขึ้นในปีหน้าด้วยเช่นกัน