

BEYOND TARGETS B2B INDUSTRIAL SALES TRAINING “ทะลุยอดขายในสายอุตสาหกรรม”



BEYOND TARGETS B2B INDUSTRIAL SALES TRAINING “ทะลุยอดขายในสายอุตสาหกรรม”

2 March 2017: 08.30-16.30 hrs.

Novotel Bangkok Suvarnabhumi Airport Hotel

เลิกห้ำหั่นกันด้วยราคา แต่สร้างคุณค่าในการขายด้วยการฝึกอบรม “ด้านการขาย” หลักสูตรตรงจุดที่สุดสำหรับวงการอุตสาหกรรมการผลิต

หัวข้อการฝึกอบรม งาน BEYOND TARGETS B2B INDUSTRIAL SALES TRAINING ‘ทะลุยอดขายในสายอุตสาหกรรม’ เป็นหลักสูตรหนึ่งวัน ครอบคลุมความรู้ซึ่งเป็นฐานสำคัญ มีมิติความลึกในเนื้อหาของความเป็นนักขายที่ประสบความสำเร็จ สะท้อนภาพลักษณ์ความเป็นมืออาชีพ มุ่งมั่นในพันธกิจพิชิตยอดขายด้วยกลยุทธ์เด็ดตั้งแต่การคัดเลือกลูกค้าเป้าหมายที่มีคุณภาพ เรียนรู้ที่จะใช้เวลาในการขายอย่างมีประสิทธิภาพให้เกิดผลตอบแทนคุ้มค่าที่สุด

หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับบริษัทที่ขายสินค้าหรือบริการให้กับลูกค้าซึ่งเป็นบริษัทในสายอุตสาหกรรมการผลิต โดยมุ่งหวังที่จะ

- ยกระดับพนักงานขายทั่วไปให้เป็นนักขายมืออาชีพ มีทักษะในงานขายอย่างแท้จริง
- ยกระดับประสิทธิภาพในกระบวนการขายโดยรวมของบริษัทให้ได้ทะลุถึงเป้าหมาย
- นำเสนอขายสินค้าที่จำเป็นต้องให้คำปรึกษาแก่ลูกค้าเพื่อสร้างความรู้ความเข้าใจที่ถูกต้องให้แก่ลูกค้า
- นำเสนอขายคุณค่าและคอนเซ็ปต์มากกว่าการขายที่เน้นการห้ำหั่นในสงครามราคา
- นำเสนอขายสิ่งที่มีมูลค่าสูงและแตกต่างในจุดขายอย่างชัดเจน

วิธีการฝึกอบรม ผู้เข้าร่วมจะได้พบกับรูปแบบการฝึกที่หลากหลาย ประกอบด้วยการบรรยายของวิทยากร การร่วมระดมสมองและแลกเปลี่ยนประสบการณ์ระหว่างกันในชั้นเรียน ได้ทดลองฝึกปฏิบัติ ฝึกคิด รวมถึงฝึกทักษะผ่านการแสดงบทบาทสมมุติในชั้นเรียน

วิทยากร: คุณดาวรัชช์ ปรีชาธรรม

CSP, CST (Certified Sales Professional and Certified Sales Trainer)

วิทยากรสายตรงผู้คร่ำหวอดอยู่ในสายการตลาดอุตสาหกรรมผลิตมานานกว่า 30 ปี

การฝึกอบรมนี้ดำเนินงานโดย Asia Biz Connect Group สื่ออุตสาหกรรมระดับแถวหน้าของเมืองไทย ที่มี

ประสบการณ์ในวงการอุตสาหกรรมกว่า 20 ปี

ดาวน์โหลดหลักสูตร: <https://goo.gl/WZBeCc>

ลงทะเบียนได้ที่นี้: <https://goo.gl/sAKb2k>

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม: ติดต่อ. คุณจรินทร์ทิพย์ โทร. 083-096-5623 อีเมลล์. jarinthip@ttim.co.th