

ATP30 อวดงบไตรมาสแรกทำนิวไฮ กำไรโตกระฉูด 446.35% รุกธุรกิจท่องเที่ยวทดลองให้บริการรถ 10 คัน กระแสตอบรับดี เตรียมเพิ่มรถอีก 10 คันในปีนี้ คาดหนุนรายได้เพิ่ม 3-5%

ATP30 อวดงบไตรมาสแรกทำนิวไฮ กำไรโตกระฉูด 446.35% รุกธุรกิจท่องเที่ยวทดลองให้บริการรถ 10 คัน กระแสตอบรับดี เตรียมเพิ่มรถอีก 10 คันในปีนี้ คาดหนุนรายได้เพิ่ม 3-5% เผยไตรมาส 2 แนวโน้มดีต่อเนื่อง คาดว่าลูกค้าใหม่เตรียมรถให้บริการ 18 คัน ตอกย้ำเป้าหมายปีนี้รายได้โตไม่ต่ำกว่า 20% หรือ 420 ล้านบาท

นายปิยะ เตชาภูล กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) (“ATP30”) ผู้ดำเนินธุรกิจให้บริการรถรับส่งพนักงานจากแหล่งที่พักอาศัยในเขตชุมชนไปยังโรงงานอุตสาหกรรมหรือสถานประกอบการโดยเฉพาะรอบเขตนิคมอุตสาหกรรมในภาคตะวันออก (Eastern Seaboard) เปิดเผยถึงผลประกอบการงวดไตรมาส 1/61 ว่า บริษัทมีรายได้ 100.84 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 21.55 ล้านบาท จากช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีรายได้ 79.29 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้น 27.18 % โดยมีกำไรสุทธิ 10.49 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 10.39% เพิ่มขึ้น 8.57 ล้านบาท จากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 1.92 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 2.41% หรือคิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้น 446.35 %

ทั้งนี้ผลประกอบการของบริษัทปรับตัวดีขึ้น เนื่องจากไตรมาสแรกมีรถหมดค่าเสื่อมเพิ่มขึ้นจำนวน 7 คัน และรับรู้รายได้จากลูกค้าใหม่ 3 ราย จำนวนรถ 20 คัน อีกทั้งมีการควบคุมค่าใช้จ่ายที่มีประสิทธิภาพ บริหารจัดการต้นทุนด้านต่างๆที่ดีขึ้น และการขยายธุรกิจในภูมิภาคเดิมทำให้ ส่งผลให้กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นอยู่ที่ 27.75 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้น 27.52% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไรขั้นต้น 14.95 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้น 18.85%

สำหรับการดำเนินธุรกิจในปีนี้นับว่าบริษัทเห็นถึงโอกาสในการขยายธุรกิจไปยังอุตสาหกรรมท่องเที่ยวที่มีแนวโน้มการเติบโตดี โดยเฉพาะตลาดนักท่องเที่ยวชาวจีน ซึ่งบริษัทอยู่ระหว่างการศึกษารูปแบบธุรกิจดังกล่าว โดยนำจุดแข็งเรื่องบริหารจัดการการเดินทางทดลองให้บริการรถรับส่งนักท่องเที่ยวให้กับพันธมิตร 3 ราย ด้วยรถบัสจำนวน 10 คัน ตั้งแต่เดือน ก.พ. ที่ผ่านมา โดยมีแผนจะเพิ่มจำนวนรถบัสเป็น 20 คันในปีนี้ ทั้งนี้คาดว่าจะการให้บริการในกลุ่มนักท่องเที่ยวจะสามารถสร้างรายได้ 3-5% ของรายได้รวม ถือเป็น การกระจายความเสี่ยงที่มาของรายได้ และขยายฐานรายได้ของบริษัทให้เติบโตขึ้น

นอกจากนี้ในช่วงไตรมาสแรกที่ผ่านมาบริษัทได้สัญญาให้บริการลูกค้าใหม่ 2 ราย และเพิ่มจำนวนรถให้บริการลูกค้าเก่า 1 ราย รวมจำนวนรถ 18 คัน โดยบริษัทชนะการประมูลงาน บริษัท เอสเอฟ ดีเวลอปเม้นท์ จำกัด อายุสัญญา 5 ปี เตรียมให้บริการด้วยรถมินิบัส 7 คัน รับส่งพนักงานและลูกค้าให้กับศูนย์การค้าเมกะบางนา ได้รับงานรถส่งพนักงานให้กับโรงกลั่นน้ำมันขนาดใหญ่ในจ.ระยอง อยู่ระหว่างจัดเตรียมรถตู้ 10 คัน และศูนย์การค้าฮาบีโตะขอใช้บริการรถมินิบัสเพิ่มอีก 1 คัน คาดว่าจะเริ่มให้บริการและรับรู้รายได้ทันทีในไตรมาส 2/61 เป็นต้นไป

“แนวโน้มธุรกิจไตรมาส 2 สามารถขยายตัวในเกณฑ์ดีต่อเนื่อง จากการรับรู้รายได้เต็มไตรมาสจากลูกค้าใหม่และรายได้จากธุรกิจท่องเที่ยว ทั้งนี้บริษัทมีลูกค้าที่อยู่ระหว่างการเจรจาอีก 3 ราย คาดว่าจะได้ข้อสรุปในช่วงไตรมาส 2 ซึ่งบริษัทมั่นใจว่าการดำเนินงานดังกล่าวจะผลักดันรายได้ทั้งปีเติบโตไม่น้อยกว่า 20% หรือคิดเป็นรายได้ประมาณ 420 ล้านบาท และรักษาอัตราการทำกำไรไม่ต่ำกว่า 10%” นายปิยะ กล่าว