

# “โฮมโปร”ทุ่ม 570 ล้านบาทเปิดสาขา“มหาชัย” ยึด

## หัวหาดรอยต่อกทม.-สมุทรสาคร-สมุทรสงคราม



“โฮมโปร” เปิดสาขาที่ 51 “มหาชัย สมุทรสาคร” บนพื้นที่ 19 ไร่ ทุ่มงบกว่า 570 ล้านบาท ยึดพื้นที่รายล้อมกรุงเทพมหานคร จัดโปรโมชันฉลองยิ่งใหญ่ ลดราคาพิเศษสูงสุด 70% เมื่อซื้อครบที่กำหนด รับทองคำหนัก 1 บาท ในวันที่ 14 ก.ย. – 10 ต.ค.55 พร้อมลุ้นรับสิทธิ์ซื้อซัมซุงแอลอีดี ทีวี 32 นิ้ว ราคาเพียง 6,490 บาท ในวันเปิดสาขา 14 ก.ย. ตั้งเป้ายอดขายกว่า 40 ล้านบาทต่อเดือน พร้อมโครงการห้องน้ำของหนู มอบให้ 3 โรงเรียนในเขตพื้นที่การศึกษาสมุทรสาคร มูลค่ากว่า 1.7 ล้านบาท

นายณัฐ จริตชนะ ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ กลุ่มการตลาด บริษัท โฮม โปรดัคส์ เซ็นเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ “โฮมโปร” ผู้นำธุรกิจศูนย์รวมวัสดุและอุปกรณ์ตกแต่งบ้านครบวงจร เปิดเผยว่า “โฮมโปร มหาชัย” นับเป็นสาขาแห่งที่ 51 โดยใช้งบประมาณการลงทุนกว่า 570 ล้านบาท เพื่อรองรับความต้องการสินค้าและการบริการที่เกี่ยวกับบ้านได้อย่างครบวงจร ครอบคลุม 3 อำเภอของจังหวัดสมุทรสาคร คือ อำเภอบ้านแพ้ว อำเภอกะทู้แม่บั้น และอำเภอเมือง รวมถึงบางส่วนของจังหวัดสมุทรสงคราม และมีทำเลที่ตั้งอยู่ใจกลางพื้นที่อยู่อาศัยประเภทบ้านและโครงการมากกว่า 120 โครงการ ในโซนถนนพระราม 2 สมุทรสาคร และสมุทรสงคราม



สำหรับ “โฮมโปร มหาชัย” มีพื้นที่โครงการกว่า 19 ไร่ แบ่งเป็นพื้นที่ขายโฮมโปรกว่า 8,000 ตารางเมตร สามารถตอบสนองสินค้าที่เกี่ยวกับบ้านได้ครบวงจร ทั้งการปรับปรุง ซ่อมแซม ตกแต่ง วัสดุก่อสร้าง และศูนย์รวมภาพและเสียง The Power การบริการ Home Service ที่ครอบคลุมการออกแบบห้องน้ำ – ห้องครัวในรูปแบบ 3D Design, Installation Service บริการติดตั้ง / ย้ายจุดเครื่องใช้ในบ้าน, Maintenance Service บริการทำความสะอาดเครื่องใช้ไฟฟ้าอุปกรณ์ในบ้าน และที่นอน Home Improvement Service บริการทาสี ปรับปรุงห้องน้ำห้องครัว รวมถึงยังมีพื้นที่เช่าอีกกว่า 1,200 ตารางเมตร เพื่อตอบสนองไลฟ์สไตล์ที่แตกต่างสำหรับลูกค้า โดยมีร้านค้าเช่าที่เป็นพันธมิตรเปิดให้บริการถึง 14 ร้านค้า อาทิ Loftform , ซีเอ็ดบุ๊ค , คิคเซ็น พลัส , ทวีชัยรุ่งเรือง เฟอร์นิเจอร์ , ท็อปเจริญ , Pure Palour , Queenmary Furniture , อันนาส , ระฆังทอง , in De room , B-Quik , CAS และ ทิชัมพร .



พิเศษสุดกับเทศกาลเฉลิมฉลองเปิด “โฮมโปร มหาชัย” บริษัทฯ ได้จัดแคมเปญพิเศษในวันเปิดสาขา ในวันศุกร์ที่ 14 กันยายน 2555 เพียงวันเดียว ตั้งแต่เวลา 09.00 ถึง 15.00 น. ร่วมสนุกจับคู่ของตอบคำถาม ลุ้นรับสิทธิ์ซื้อซัมซุงแอลอีดี ทีวี 32 นิ้ว ในราคาเพียง 6,490 บาท จากปกติ 11,990 บาท ตู้เย็น 6.3 คิว ราคา 3,990 บาท จากปกติ 6,290 บาท ไมโครเวฟ ราคาเพียง 990 บาท จากปกติ 2,590 บาท พัดลมสไลด์ 16 นิ้ว ราคาเพียง 490 บาท จากปกติ 1,090 บาท ชุดอุปกรณ์ห้องน้ำ 4 ชั้น ราคาเพียง 59 บาท จากปกติ 159 บาท หมอนหนุน 19×29 สีขาว ราคาเพียง 59 จากปกติ 159 บาท และผ้าเช็ดตัว 27×54 สีขาว ในราคาเพียง 59 บาท จากปกติ 159 บาท



นอกจากนี้ ตั้งแต่วันที่ 14 กันยายน ถึงวันที่ 10 ตุลาคม 2555 เมื่อซื้อครบ 15,000 บาท รับ Gift Voucher มูลค่า 300 บาททันที ซื้อครบ 35,000 บาท รับชุดหม้ออเนกประสงค์ มูลค่า 1,290 บาท ซื้อครบ 60,000 บาท รับ Gift Voucher มูลค่า 2,000 บาท ซื้อครบ 100,000 บาท รับ Gift Voucher มูลค่า 5,000 บาท ซื้อครบ 300,000 บาท รับ Gift Voucher มูลค่า 18,000 บาท และ ซื้อครบ 450,000 บาท รับไปเลยทองคำหนัก 1 บาท มูลค่า 24,500 บาท



พิเศษสำหรับลูกค้าที่ใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิตกรุงศรี และบัตรเครดิตโฮมโปร วิซ่า ต่อที่ 1 รูดเต็มหรือแบ่งจ่าย ลดเพิ่ม 3% กับบัตรเครดิต โฮมโปร วิซ่า ต่อที่ 2 รับเงินคืนสูงสุด 20,000 บาท (เฉพาะชำระแบบเต็มจำนวน) และต่อที่ 3 ลดเพิ่ม 10% เพียงแลกคะแนนกรุงศรีโบนัสทันทีเท่าราคาสินค้า หรือแลกแทนคะแนนส่วนลด 1,000 คะแนน เท่ากับ 100 บาท , ผ่อน 0% นาน 3 เดือน เมื่อซื้อสินค้าตั้งแต่ 1,500 บาทขึ้นไป / ใบเสร็จ ลดเพิ่มสูงสุด 5-12% ผ่อน นาน 0% สูงสุด 4 เดือน (เฉพาะสินค้าที่ร่วมรายการ) , ใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิตธนาคารกรุงเทพ ใช้จ่ายผ่านบัตร หรือ ผ่อนชำระผ่าน Be Smart รับเงินคืนสูงสุด 40,000 บาท (วันที่ 17 ก.ย.-10 ต.ค.55) หรือ ผ่อน 0% นาน 4 เดือน เมื่อซื้อบัตรของขวัญโฮมโปร มูลค่า 4,000 บาทขึ้นไป ผ่านระบบแบ่งจ่ายรายเดือน , บัตรเครดิตกสิกรไทย ใช้จ่ายผ่าน KBank Smart Pay 0% รับเครดิตเงินคืนเข้าบัญชีบัตรเครดิต (Cash Back) ยอดแบ่งจ่ายตั้งแต่ 10,000 บาท ขึ้นไป รับ เครดิตเงินคืน 200 บาท , ยอดแบ่งจ่ายตั้งแต่ 50,000 บาทขึ้นไป รับ เครดิตเงินคืน 1,500 บาท , บัตรเครดิตเคทีซี จ่ายน้อยกว่าด้วย KTC Value Pack ซื้อทุก 6,000 บาท + คะแนน KTC Forever Rewards 9 คะแนน รับส่วนลด 200 บาท พร้อมแบ่งชำระ KTC Flexi 0% นานสูงสุด 10 เดือน ใช้คะแนนสะสม KTC Rewards 1,000 คะแนน แทนส่วนลด 100 บาท , ใช้จ่ายผ่านบัตรกรุงศรี เฟิร์สช้อยส์ วิซ่า และ บัตรกรุงศรี เฟิร์สช้อยส์ ครบ 5,000 บาท รับบัตรของขวัญโฮมโปร มูลค่า 200 บาท ผ่อนชำระค่าสินค้าผ่านบัตรกรุงศรีเฟิร์สช้อยส์ ลดทันที สูงสุด 10,000 บาท พร้อม รับเครื่องดูดฝุ่นพลังเทอร์โบ มูลค่า 2,990 บาท อีกด้วย



ทั้งนี้ นายณัฐ ก่อว่า โฮมโปร ในฐานะบริษัทคนไทยนั้น บริษัทฯ ได้เข้าไปดำเนินโครงการห้องน้ำของหนู ในการปรับปรุงห้องน้ำให้ได้มาตรฐานสิ่งแวดล้อมระดับประเทศหรือ HAS ให้แก่โรงเรียน 3 แห่ง ในเขตพื้นที่การศึกษา ประถมศึกษาสมุทรสาคร ได้แก่ โรงเรียนบ้านท่าทราย โรงเรียนบ้านยกกระบัตร และโรงเรียนวัดศรีเมือง จำนวน 43 ห้อง โดยใช้งบประมาณกว่า 1.7 ล้านบาท

“ในส่วนของกลุ่มเป้าหมายของ โฮมโปร มหาชัย” จะแบ่งเป็นลูกค้าบ้านเก่า 45% ลูกค้าบ้านใหม่ 55% โดยจะแบ่งเป็นกลุ่มเจ้าของบ้าน 75% เจ้าของโครงการ 20% และผู้รับเหมา 5% นอกจากนี้ โฮมโปร มหาชัย ยังสร้างอัตราจ้างงานทั้งหมดกว่า 250 อัตรา แบ่งเป็นพนักงานโฮมโปร 120 คน และพนักงานช่วยขาย 127 คน และได้ตั้งเป้าหมายยอดขายต่อเดือนกว่า 40 ล้านบาท”