

# “แอสเซทไวส์” ปลื้มยอดขายไตรมาสแรก 1,500 ล้านบาท พร้อมบุกใจกลางเมือง ลุยทำเลฮิตต่อ

## เนื่อง



นายกรมเชษฐ วิพันธ์พงษ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท แอสเซทไวส์ จำกัด เปิดเผยว่า ยอดขายใน ไตรมาสแรก ของปี 2560 ว่า ค่อนข้างเป็นที่น่าพอใจ โดยมียอดขายอยู่ที่ 1,500 ล้านบาท ส่วนใหญ่มาจากยอดขายของโครงการ “เคฟ คอนโด” (Kave Condo) คอนโดมิเนียมบนทำเลที่มีศักยภาพ ติดถนนพหลโยธิน ตรงข้ามมหาวิทยาลัยกรุงเทพ วิทยาเขตรังสิต ที่มียอดขายในขณะนี้ถึง 95% หลังจากเปิดขายเมื่อเดือนมีนาคมที่ผ่านมา

“นอกจากนี้ รายได้ส่วนใหญ่ยังมาจากโครงการ “วินน์ คอนโด ลาดพร้าว-โชคชัย 4” คอนโดมิเนียมตั้งอยู่บนถนน โชคชัย 4 ซึ่งเป็นทำเลศักยภาพที่แวดล้อมไปด้วยความสะดวกสบายรอบด้าน แหล่งรวมร้านอาหารชั้นนำ การคมนาคมที่สะดวกสบาย สามารถเดินทางสู่ย่านธุรกิจใจกลางเมืองได้อย่างคล่องตัว ใกล้จุดขึ้นลงทางด่วนรามอินทรา – อารณรังค์ (ลาดพร้าว) และอยู่ใกล้รถไฟฟ้าถึง 2 สาย ได้แก่ รถไฟฟ้า MRT สถานีลาดพร้าว และรถไฟฟ้าสายสีเหลือง สถานีโชคชัย 4 ซึ่งจะเปิดให้บริการในอีกไม่ช้า ทั้งยังรองรับด้วยการคมนาคมหลากหลายเส้นทาง ไม่ว่าจะเป็น ถนนลาดพร้าว ถนนพหลโยธิน ถนนรัชดาภิเษก ถนนประดิษฐ์มนูธรรม และถนนเกษตร – นวมินทร์ พร้อมทั้งอยู่ใกล้สถานที่สำคัญ ทั้งสถานศึกษา ห้างสรรพสินค้า โรงพยาบาล และสถานที่อำนวยความสะดวกต่าง ๆ โดยในปัจจุบัน มียอดขายมากกว่า 70%”

นอกจากนี้ นายกรมเชษฐได้กล่าวถึงความคืบหน้ายอดขายโครงการคอนโดมิเนียมอื่น ๆ ของบริษัทฯ ไม่ว่าจะเป็น บราวน์ คอนโด รัชดา 32 ซึ่งเปิดขายเมื่อช่วงปลายปี 2559 ปัจจุบันมียอดขายมากกว่า 80% พร้อมทั้งโครงการโมดิซ อินเตอร์เซนจ์ ซึ่งมีการทำการตลาดเมื่อเดือนมีนาคมที่ผ่านมา มียอดขาย 50% รวมถึงล่าสุดกับโครงการ “บราวน์ คอนโด พหลฯ – สะพานใหม่” ซึ่งตั้งอยู่ซอยพหลโยธิน 67 ติดสถานีรถไฟฟ้าสายสีเขียว ที่เริ่มเปิดขายเมื่อไม่นานมานี้มียอดขายขณะนี้อยู่ที่ 30%

“ในช่วงไตรมาส 3 ของปีนี้ บริษัทฯ มีเป้าหมายเปิดตัวโครงการใหม่ ได้แก่ โครงการ แอทโมซ (Atmoz) ขนาด 600 – 700 ยูนิต ตั้งอยู่บนทำเลศักยภาพ ซอยลาดพร้าว 71 ซึ่งคาดว่าจะเปิดขายในเดือนสิงหาคม ศกนี้” นายกรมเชษฐ กล่าวในตอนท้าย