

แสนสิริเผยมียอดรอรับรู้รายได้คอนโดมิเนียมใน Q3 อีก 6,600 ลบ. จ่อคิวเริ่มโอนอีก 5 คอนโดมิเนียม กรุงเทพฯ – ต่างจังหวัด มั่นใจรายได้คอนโดปีนี้เป็น ตามเป้า 22,000 ลบ.

แสนสิริเผยมียอดรอรับรู้รายได้คอนโดมิเนียมในไตรมาส 3 อีก 6,600 ล้านบาท จ่อคิวพร้อมส่งมอบอีก 5 โครงการ
คอนโดมิเนียมในไตรมาส 3 ปีนี้ ทั้งกรุงเทพฯ และต่างจังหวัด ได้แก่ เดอะ เบส พาร์คอีสต์ สุขุมวิท77 – ดีคอนโด
แคมป์ส รัชสอร์ท บางแสน – ดีคอนโด โคะโค สุราษฎร์ธานี – เดอะ เดค ปาดอง ภูเก็ต และบ้านไม้ขาว ภูเก็ต เผย
ลูกค้าทยอยโอนต่อเนื่องมั่นใจรายได้คอนโดมิเนียมปีนี้เป็นไปตามเป้า 22,000 ล้านบาท

นายอุทัย อุทัยแสงสุข รองกรรมการผู้จัดการอาวุโสสายงานพัฒนาธุรกิจและพัฒนาโครงการคอนโดมิเนียม บริษัท
แสนสิริ จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า ในไตรมาส 3 นี้แสนสิริมียอดรอรับรู้รายได้คอนโดมิเนียมในอีก 6,600 ล้านบาท
โดยเตรียมพร้อมที่จะส่งมอบโครงการคอนโดมิเนียมสร้างเสร็จสมบูรณ์พร้อมให้ลูกค้าเข้าอยู่อาศัยในไตรมาสนี้ อีก 5
โครงการ ทั้งกรุงเทพฯ และต่างจังหวัด ได้แก่ เดอะ เบส พาร์คอีสต์ สุขุมวิท77, ดีคอนโด แคมป์ส รัชสอร์ท บางแสน,
ดีคอนโด โคะโค สุราษฎร์ธานี, เดอะ เดค ปาดอง ภูเก็ต และ บ้านไม้ขาว ภูเก็ต จากเป้าการส่งมอบโครงการ
คอนโดมิเนียมทั้งหมด 17 โครงการในปีนี้ ซึ่งจะทยอยโอนที่อยู่อาศัยคุณภาพให้แก่ลูกค้าตามแผนงานอย่างต่อเนื่อง
ทั้งในกรุงเทพฯ และต่างจังหวัด

“ตั้งแต่ต้นปีจนถึงไตรมาสที่สาม แสนสิริประสบความสำเร็จในการส่งมอบโครงการคอนโดมิเนียมที่สร้างเสร็จ
สมบูรณ์ให้แก่ลูกค้าทั้งกรุงเทพฯ และต่างจังหวัด อาทิ โครงการ “ดี คอนโด ซายน์ เชียงใหม่” ซึ่งเริ่มโอนเมื่อเดือน
มีนาคมที่ผ่านมา ปัจจุบันมียอดโอนแล้วถึง 92% จากจำนวนยูนิตที่ขายแล้ว ซึ่งนับว่าลูกค้าให้การตอบรับเข้าโอนที่
รวดเร็วมาก นอกจากนี้โครงการ “ดี คอนโด กาญจนวนิช หาดใหญ่” ซึ่งเพิ่งเริ่มโอนในเดือนมิถุนายนที่ผ่านมา ก็
สามารถสร้างยอดโอนไปได้ถึง 560 ยูนิตภายในระยะเวลาเพียง 1 เดือนแรกที่เริ่มโอน นับว่าเป็นยอดตอบรับการ
โอนคอนโดมิเนียมที่สูงและเร็วมากเป็นประวัติการณ์ นอกจากนี้ล่าสุดโครงการ “นายน์ บาย แสนสิริ” ที่มีการ
ออกแบบโครงการงดงาม มีความโดดเด่น รวมถึงทำเลศักยภาพ ดิตรถไฟฟ้าวงเวียนใหญ่เพียง 150 เมตร และอยู่
ริมแม่น้ำเจ้าพระยา ก็มีลูกค้าทยอยโอนอย่างต่อเนื่อง ตั้งแต่เริ่มส่งมอบโครงการให้แก่ลูกค้าเมื่อเดือนมิถุนายนที่ผ่าน
มา เนื่องจากเป็นโครงการที่เป็นทำเลแห่งความสุข เดิมเต็มไลฟ์สไตล์ชีวิตในเมืองให้มีคุณค่าได้อย่างพอดี จึงทำให้
ลูกค้าชื่นชอบและตอบรับการโอนได้ดี น่าพึงพอใจเป็นอย่างมาก” นายอุทัย กล่าว

สำหรับการส่งมอบโครงการ นายอุทัย กล่าวปิดท้ายว่า “การส่งมอบโครงการที่อยู่อาศัยที่เสร็จสมบูรณ์ มีคุณภาพ และทันตรงตามกำหนดเวลาให้แก่ลูกค้า เป็นหัวใจสำคัญที่แสนสิริยึดมั่นมาโดยตลอด และสิ่งนี้ทำให้ลูกค้าเกิดความเชื่อมั่นและไว้วางใจในแบรนด์ของแสนสิริ และบอกต่อไปยังกลุ่มลูกค้ารายอื่นๆ สร้างความแข็งแกร่งให้แก่แบรนด์อย่างต่อเนื่องและยั่งยืน ซึ่งผลจากการที่ลูกค้าทยอยโอนต่อเนื่องเช่นนี้ ทำให้มั่นใจได้ว่ารายได้รวมของคอนโดมิเนียมในปีนี้จะขึ้นไปตามเป้าที่ตั้งไว้ที่ 22,000 ล้านบาทอย่างแน่นอน”

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ:

ภิญญาพัชญ์ ห่วงนาค / ดวงพร โชติพรไพศาล

โทร. 02-201-3536/ 02-201-3768

อีเมล Pinyapat@sansiri.com/ DuangpornC@sansiri.com