

“เอ็มทีเอส” ซึ่งเค้กหมื่นล้าน เตรียมเป็นผู้นำตลาด เช่าเครื่องจักรกลหนัก เปิดตัวเครื่องจักรกลนำเข้า ใหม่ พร้อมแผนทำการตลาดครบวงจร เผยธุรกิจให้ บริการเช่า-ซื้อ เครื่องจักรกลหนัก ลู่ทางสดใส แข่ง กันที่ประสิทธิภาพและบริการหลังการขาย ประกาศช งสู้ไม่ถอย!

แวดวงอุตสาหกรรมหนักกระทึก! ผู้บริหารเผยตัวเลขการก่อสร้างเติบโตตามภาคธุรกิจและอุตสาหกรรม ที่ผ่านมามี
ก่อสร้างหลายโปรเจกต์ โดยผู้รับเหมาและบริษัทก่อสร้างรายใหญ่ล้วนให้ความสำคัญกับเครื่องมือในการก่อสร้าง ซึ่ง
ต้องมีประสิทธิภาพ ทันสมัย รวมถึงมีระบบการดูแลรักษาและให้บริการที่ดี! เผยที่ผ่านมาลู่ทางสดใส มูลค่าตลาดเช่า
-ซื้อ สำหรับเครื่องจักรกลหนักสูงกว่าหมื่นล้านบาท ทั้งนี้ บริษัท เอ็มทีเอส เอ็นจิเนียริงแอนด์เร็นทัล จำกัด ครอง
ส่วนแบ่งตลาดติด 1 ใน 5 หรือราว 32.7 เปอร์เซ็นต์ เผยศักยภาพเลือกผลิตภัณฑ์ที่ เหมาะสมกับการใช้งานใน
ประเทศไทย และเป็นผู้เชี่ยวชาญด้านเครื่องจักรกลหนัก, รถกระเช้า เครื่องลม และเครื่องกำเนิดไฟฟ้า พร้อมด้วย
นโยบายการทำธุรกิจ จัดหาสินค้าคุณภาพ มาตรฐานสากล และบริการหลังการขายชั้นยอด ที่ไม่เคยปล่อยให้
เครื่องจักรที่ซื้อจาก MTS ไม่สามารถใช้งานได้ ซึ่งถือเป็นหัวใจสำคัญในการดำเนินธุรกิจตลอดระยะเวลาที่
ผ่านมา 23 ปี เผยพร้อมแล้วที่จะรุกตลาดแบบครบวงจร!!



ด้าน **คุณสุเทพ กุลถวายพร** รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท เอ็มทีเอส เอ็นจิเนียริงแอนด์เร็นทัล จำกัด (MTS
Engineering and Rental Co., LTD) “ปัจจุบันมีการขยายตัวของภาคอุตสาหกรรมและผังเมืองอีกทั้งโครงการ
ต่างๆของภาครัฐ และมีการเตรียมพร้อมรับการเปิดประชาคมอาเซียน ทำให้มีหลากหลายโปรเจกต์เกิดขึ้น ทั้งหมด
ส่งผลให้ในแวดวงธุรกิจเครื่องจักรกลหนักเจริญเติบโตตามไปด้วย โดยเฉพาะเติบโตกว่า 20 เปอร์เซ็นต์ ในส่วน
ของ MTS ก่อตั้งขึ้นในปี 2533 เป็นบริษัทในกลุ่มของ บริษัท เมโทร แมชีนเนอร์รี่ จำกัด ซึ่งเป็นตัวแทนจำหน่าย
ผลิตภัณฑ์ CATERPILLAR แต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทยและยังมีเครื่องจักรหนักต่างๆ จำหน่ายและให้เช่าเช่น
รถตัก รถขุด รถบด รถเกรด รถกระเช้า รถยก เครน เครื่องลม เครื่องกำเนิดไฟฟ้า เป็นต้น ซึ่งผลิตภัณฑ์ที่ MTS
เลือกนำเข้ามาจำหน่าย เป็นผลิตภัณฑ์ที่คัดสรรมาแล้วว่ามีมาตรฐานสากล และเหมาะกับการใช้งานในประเทศไทย

ปัจจุบันมีสินค้าหลัก 3 แบรินด์ ได้แก่



- รถกระเช้า JLG รถกระเช้าจากสหรัฐอเมริกาที่มีกระบวนการผลิตที่ทันสมัยมีความปลอดภัยจนเป็นเครื่องจักรที่
คนทำงานบนที่สูงทั่วโลกวางใจและมียอดขายเป็นอันดับ 1 ทั่วโลก
- รถตักถ้ำอย่าง S.E.M. หรือ SEM รถตักถ้ำอย่างผลิตและควบคุมคุณภาพโดย บริษัท แคตเตอร์ฟิลล์ล่า สหรัฐ
อเมริกา จนได้รับใบประกาศทางคุณภาพจากรัฐบาลจีน ที่ตอบสนองเรื่องราคาตรงกับความต้องการลูกค้าประเทศ
ไทย
- รถพอลส์คิลฟ์Feeler แบรินด์ชั้นนำจากไต้หวันผลิตด้วยเทคโนโลยีจากญี่ปุ่น ซึ่งได้รับการยอมรับจากยุโรป
และตอบโจทย์การใช้งานอย่างคุ้มค่า พร้อมอุปกรณ์เสริมที่ครบครัน

โดยปลายปี 2556 บริษัทฯ มีแผนจะทำตลาดให้ครบวงจรมากขึ้น กล่าวคือจากที่เมื่อก่อน MTS เน้นการให้บริการ
ด้านการเช่า เนื่องจากตลาดยังอยู่ในวงจำกัด และผลิตภัณฑ์ยังไม่เป็นที่รู้จักอย่างแพร่หลาย แต่ ณ ปัจจุบัน ความ
ต้องการของตลาดที่มุ่งเน้นความปลอดภัยและประสิทธิภาพของเครื่องจักร โดยต้องการบุกตลาดขายมากขึ้น เพื่อ
รองรับความต้องการจากโครงการต่างๆ ที่จะเปิดรับ AEC โดยเน้นย้ำถึงความพร้อมในคุณภาพและบริการที่เป็นสา
กัล ซึ่งที่ผ่านมาความโดดเด่นของบริษัทฯ คือ 1. ยึดหลักความต้องการของลูกค้าเป็นสำคัญ เพื่อสร้างความพึง
พอใจสูงสุดให้กับผู้ใช้บริการ 2. จัดหาสินค้าคุณภาพ มาตรฐานสากล และบริการหลังการขายชั้นยอด 3. ให้คำปรึกษา
และแนะนำลูกค้าตลอดระยะเวลาที่ใช้บริการ ด้วยทีมช่างที่มีความชำนาญ และเป็นกันเอง จึงเชื่อว่าบริษัทฯ จะก้าว
เข้าสู่การเป็นผู้นำตลาดแบบครบวงจร”

นอกจากนี้ผู้บริหารหนุ่มยังเผยถึงจุดแข็งในการทะยานขึ้นสู่ผู้นำตลาดเครื่องจักรฯ โดยเฉพาะรถกระเช้าว่า
“เนื่องจากการเจริญเติบโตของเศรษฐกิจทำให้ตลาดอุตสาหกรรมต่างๆ ทั้งสภาพแวดล้อมและสังคมที่เปลี่ยนไป
ทำให้ผู้ประกอบการ และแรงงานต่างคำนึงถึงความปลอดภัยและความสะดวกในการทำงานและประหยัดเวลามาก
ขึ้น ดังนั้นตลาดเครื่องจักรและรถกระเช้าจึงเติบโตและแพร่หลายมากขึ้น โดยตอนนี้ MTS มีการปรับนโยบายมุ่ง
เน้นและสนับสนุนผู้ใช้งาน พร้อมถ่ายทอดองค์ความรู้ ไม่ว่าจะเป็นระบบงาน การซ่อมบำรุง การดูแลเครื่องจักรอย่าง
ถูกวิธี เพื่อยืดอายุการใช้งาน ให้กับผู้ใช้ บริษัทก่อสร้าง และผู้ดำเนินธุรกิจให้เช่า หรือแม้กระทั่งผู้ที่อยากเป็นตัวแทน
จำหน่ายในราคาที่พิเศษ

บริษัทฯ มีความพร้อมทางด้านบุคลากรที่มีประสบการณ์ และความชำนาญที่พร้อมมีระบบถ่ายทอดองค์ความรู้ เพื่อ

ผลิตที่มงานที่ดีมีคุณภาพ เพื่อรองรับการบริการหลังการขาย เมื่อเทียบกับคู่แข่งรายอื่น MTS มีสินค้าให้เลือกหลากหลาย พร้อมทั้งทีมงานมืออาชีพที่พร้อมแนะนำและให้บริการจนขึ้นชื่อว่า ไม่มีเครื่องจักรที่ซื้อจาก MTS แล้วใช้งานไม่ได้ บริษัทมีความพร้อมเรื่อง เงินทุนบุคคลกรช่าง สถานที่ และบริการ, เครื่องจักรที่บริษัท

คัดเลือกนำมาจำหน่าย เป็นสินค้าที่คุ้มค่า คุ้มราคาสำหรับธุรกิจของลูกค้า, เราสามารถพัฒนา ปรับปรุง สินค้า ให้ลูกค้าได้รับสิ่งที่ดีที่สุด โดย กลุ่มเป้าหมายต่อไปก็จะขยายวงกว้างขึ้น ตั้งแต่ กลุ่มอุตสาหกรรมก่อสร้างทั้งหมด, โรงงานและนิคมอุตสาหกรรม, กลุ่มโรงงานระบบทั้งหมด เช่น ระบบไฟ แอร์ น้ำประปา สายเคเบิล งานติดตั้งระบบสายพาน อื่นๆ, กลุ่มงานปรับแต่งภูมิทัศน์, สำหรับองค์กรต่างๆใช้เพื่องานซ่อมบำรุง ฯลฯ และอนาคตต่อไปจะมี training course จากผู้ชำนาญการของบริษัทฯให้กับลูกค้าและผู้ใช้ ถึงการใช้งานอย่างถูกต้อง และการดูแลเครื่องจักรและซ่อมบำรุงอย่างถูกวิธี

นอกจากนี้ อีกหนึ่งปัจจัยที่บริษัทฯ ได้เตรียมการไว้ เพื่อก้าวเข้าสู่การเป็นผู้นำตลาดเช่า-ซื้อ เครื่องจักรกลหนักแบบครบวงจร คือการส่งเสริมและเตรียมความพร้อมในด้านต่างๆ อาทิ **ทีมงานบริการให้คำปรึกษา ทีมบริการหลังการขาย และช่างผู้ชำนาญการที่ผ่านการอบรมจากบริษัทผู้ผลิตโดยตรง** บริษัท เอ็มทีเอส เอ็นจิเนียริงแอนด์เร็นทัล จำกัดมีโรงซ่อมขนาดใหญ่บนเนื้อที่กว่า 40 ไร่ รองรับบริการได้พร้อมกันกว่า 100 คัน เพียบพร้อมด้วยเครื่องมือซ่อม และเทคโนโลยีการซ่อมที่ทันสมัย คลังอะไหล่ขนาดใหญ่ ระบบจัดเก็บมาตรฐาน มีช่างผู้ชำนาญกว่า 100 คน ระบบการตรวจสอบคุณภาพครบทุกขั้นตอน เครื่องจักรเครื่องมือทุกชิ้นจะผ่านการตรวจสอบคุณภาพก่อนส่งมอบถึงมือลูกค้า บริษัทฯ จัดเตรียมเจ้าหน้าที่คอยให้คำปรึกษาด้านเทคนิค และวิศวกรรม เพื่อสร้างความมั่นใจแก่ลูกค้าในการคัดเลือกประเภท และขนาดเครื่องจักรที่ถูกต้องตรงตามวัตถุประสงค์การใช้งานเพื่อให้เกิดประสิทธิภาพการทำงาน และสร้างผลผลิตได้สูงสุด **บริการนอกสถานที่** บริษัท เอ็มทีเอส เอ็นจิเนียริงแอนด์เร็นทัล จำกัดได้จัดเตรียมช่างสนามพร้อมอุปกรณ์การสื่อสาร เครื่องมือช่าง และพาหนะเพื่อความพร้อมในการให้บริการหลังการขายและบริการซ่อมเครื่องจักร เพื่อความรวดเร็วในการให้บริการทุกๆ ขั้นตอน ทั้งนี้เพื่อให้ลูกค้าได้สามารถใช้ประโยชน์จากเครื่องจักรและเครื่องมือขาย/เช่า ได้อย่างมีประสิทธิภาพ และ **บริการทั่วประเทศ** ลูกค้าผู้ใช้บริการจะได้รับบริการอย่างทั่วถึงทุกภาคโดยสามารถแจ้งความประสงค์ผ่านเจ้าหน้าที่ประจำศูนย์ของ บริษัทฯ ซึ่งจะทำหน้าที่รับแจ้ง และประสานงานต่อมายังบริษัทฯ เพื่อดำเนินการโดยเจ้าหน้าที่ด้วยความรวดเร็วและมีประสิทธิภาพเพื่อความสะดวกแก่ลูกค้าผู้ใช้งาน สามารถติดต่อ ศูนย์บริการและอะไหล่ MTS สำนักงานใหญ่ สุขุมวิท บางจาก โทร. 02 332

0061-9 แฟกซ์ 02 332 4410 Call Center 02-332-0088 โดยปัจจุบันมีสาขาให้บริการดังนี้ บางนา-ตราด ก.ม.7, บางนา-ตราด ก.ม.20, สาขารังสิต, สาขาระยอง, สาขาบ่อวิน (ชลบุรี) นอกจากนี้ ยังมีอีกกว่า 30 สาขา ทั่วประเทศ ภายใต้ กลุ่มบริษัทในเครือ เมโทรแมชีนเนอร์รี่ สามารถให้บริการอย่างทั่วถึง ถือเป็นผู้ประกอบการรายใหญ่รายเดียวที่มีสาขามากที่สุด”

ด้านเครื่องจักรกลที่นำเข้ามาใหม่ของทั้งสามแบรนด์ ซึ่งคาดว่าจะต่อไปจะเป็น “พระเอก” ในแวดวงอุตสาหกรรมก่อสร้าง โดยจัดงานเปิดตัวพร้อมโชว์ประสิทธิภาพภายในงาน Thailand Construction Machinery Equipment and Technology Exhibition 2013 วันที่ 19-21 ก.ย. 2556 เวลา 10.00 น.- 19.00 น. ณ ฮอลล์7-8 และลานแสดงสินค้าด้านนอกอิมแพ็ค เมืองทองธานี ภายใต้แนวคิด **Simplifying The heavy work MTS** ช่วยทำ

ให้งานหนักๆ ยากๆทุกอย่างเป็นเรื่องเบาๆง่ายๆ แต่เต็มไปด้วยประสิทธิภาพ มีเครื่องจักรกล 3 ชั้นหลัก ได้แก่ **JLG รุ่น 4069LE** (รถกระเช้าไฟฟ้าสูง 12 เมตร รับน้ำหนักได้กว่า 360 กิโลกรัม ทำงานเงียบ เคลื่อนย้ายง่าย เหมาะกับงานภายในอาคารที่ต้องทำบนที่สูง), **SEM รุ่น 616B** (รถดักล้ออย่างรุ่นพิเศษ Two In One สามารถเปลี่ยนจากบั้งก็เป็นงา Forklift ได้ภายใน 1 นาที ผลิตภายใต้มาตรฐานของโรงงาน CATERPILLAR), **FEELER รุ่น FD30CTJ** (รถยก Brandชั้นนำจากไต้หวันที่ตอบโจทย์การใช้งานอย่างคุ้มค่าพร้อมอุปกรณ์เสริมมากมายที่ให้ เป็นมาตรฐานมากกว่าแบรนด์อื่นที่ต้องซื้อเพิ่ม) โดยขณะนี้บริษัทฯ กำลังสนับสนุนให้มีผู้ประกอบการนำรถกระเช้าไปทำธุรกิจให้เช่าต่อ หรือต้องการเป็นตัวแทนจำหน่าย MTS ยินดีเสนอราคาพิเศษพร้อมแนะนำระบบงาน และtrainingการซ่อมบำรุง