

# เอสเอ็มทีปริ้นเซสยันธุรกิจไม่ขายฝัน เตรียมออก อาหารเสริมใหม่ 3 ตัวรุกตลาดเพื่อสุขภาพ



เอสเอ็มทีปริ้นเซสยันธุรกิจไม่ขายฝัน

เตรียมออกอาหารเสริมใหม่ 3 ตัวรุกตลาดเพื่อสุขภาพ

เอสเอ็มที ปริ้นเซส เปิดแนวทางดำเนินธุรกิจไม่ขายฝัน ไม่มีการหลอกให้คนเอาเงินมาลงทุน ยันธุรกิจขายอาหารเสริมผ่านออนไลน์ยังไปได้ดี พร้อมพัฒนาผลิตภัณฑ์อาหารเสริมเพื่อสุขภาพออกทำตลาดรับปีใหม่เพิ่มอีก 3 ผลิตภัณฑ์

นางสาวทมิตา กิติรัตน์ชัย กรรมการบริหาร บริษัท เอสเอ็ม ที ปริ้นเซส จำกัดผู้ผลิตและจำหน่ายอาหารเสริมและผลิตภัณฑ์ความงามอาทิสบูควินนส์ ,ผลิตภัณฑ์บำรุงผิว MK SKIN เปิดเผยว่าจากเหตุการณ์การร้องเรียนธุรกิจขายตรงแห่งหนึ่งและเป็นประเด็นที่วิพากษ์วิจารณ์กันอย่างกว้างขวางและเหมารวมว่าธุรกิจขายตรงเป็นธุรกิจที่ขายฝัน หลอกให้คนเอาเงินมาลงทุน โดยบิดเบือนสร้างภาพว่าร่วมทำธุรกิจแล้วจะได้มีชีวิตที่หรูหรา มีรายได้มหาศาล จนทำให้ผู้เข้ามาเป็นตัวแทนไปกู่หนี้ยืมสินมาทำการสต็อกสินค้าไว้เพื่อให้ได้แต้มมาก ๆ แต่ไม่สามารถขายสินค้าได้จึงทำให้เป็นหนี้สินสะสมจนเกิดปัญหาทางการเงิน ซึ่งส่งผลกระทบต่อภาพรวมของธุรกิจขายตรงหรือขายออนไลน์เป็นอย่างมากจึงอยากจะฝากถึงผู้บริโภคหรือผู้ที่สนใจจะทำอาชีพขายตรงหรือขายออนไลน์ว่าบริษัทเจ้าของผลิตภัณฑ์ต่างที่ทำการตลาดแบบขายตรงหรือขายออนไลน์ส่วนใหญ่ ที่มีแนวทางการดำเนินธุรกิจไม่หลอกลวง และตัวแทนสามารถขายได้อย่างเป็นรูปธรรม มีรายได้จริง ขอยกแนวคิดการดำเนินธุรกิจของเอสเอ็ม ที ปริ้นเซส เป็นตัวอย่าง บริษัท เอสเอ็มที ปริ้นเซส จะยึดหลัก ไม่ขายฝัน รายได้มาจากความขยันในการทำงานขาย โดยSMTจะเอาเงินมาลงทุนให้ แต่คุณต้องลงมือทำ เพื่อจะหยิบเงินใส่ในกระเป๋าของคุณ โดยไม่เอาเปรียบใคร ทั้งลูกค้า และตัวแทน เราจะไม่กดดันตัวแทนไม่มีการเอาฐานะความร้ายว้ย แต่เราจะใช้วิธีการให้ความรู้และทักษะในการกลวิธีต่าง ๆ ในการขาย อาทิ วิธีการขายผ่านออนไลน์มีวิธีทำอย่างไรบ้าง เราสอนตัวแทนตั้งแต่ยังใช้เฟสบุ๊คในการทำตลาดออนไลน์ไม่เป็นจนมีทักษะความชำนาญในการขายอย่างดีเลิศแค่นี้ก็ได้กำไรแล้วตั้งแต่ยังไม่ได้เริ่มขายของ ไม่มีการสนับสนุนให้ตัวแทนสต็อกของไว้เกินความจำเป็น เพราะเราต้องการให้ยอดขายเป็นยอดขายที่เป็นจริงที่ได้มาจากการขายให้กับลูกค้าผู้บริโภคโดยตรง การสต็อกของไว้มาก ๆ แต่ขายไม่ได้จะทำให้เกิดยอดขายลวงซึ่งจะทำให้เราไม่สามารถวิเคราะห์แนวโน้มทางธุรกิจที่แท้จริงได้ ซึ่งสัมพันธ์กับการไม่ประสบความสำเร็จของธุรกิจได้ในอนาคต อีกทั้งเรายังให้ความสำคัญกับการพัฒนาคุณภาพของผลิตภัณฑ์ให้มีประสิทธิภาพตรงความต้องการและตอบโจทย์ของผู้บริโภค และคำนึงถึงความปลอดภัยในการบริโภคเป็นสำคัญเป็นอันดับแรก นอกเหนือจากนั้นก็เป็นการให้ความสำคัญกับการส่งเสริมการขายที่มีอย่างต่อเนื่องในทุกมิติ จึงสร้างความมั่นใจให้กับตัวแทนได้ว่าสินค้าของเราเป็นสินค้าที่ขายตัว

เองได้จึงง่ายต่อการขายของตัวแทนและเป็นโอกาสที่ตัวแทนจะสร้างรายได้ให้กับตนเองได้อย่างไม่ยาก  
นางสาวทมิฬายังกล่าวอีกว่าจากภาพรวมยอดการจำหน่ายในปี 2560ของบริษัท กลุ่มผลิตภัณฑ์ที่ขายดีที่สุดของ เอ  
สเอ็ม ที ปริ๊นเซสได้แก่กลุ่มอาหารเสริมเพื่อการลดน้ำหนัก คิดเป็น 40 เปอร์เซ็นต์ กลุ่มอาหารเสริมเพื่อสุขภาพ คิด  
เป็น 30 เปอร์เซ็นต์ สปุควินนส์ คิดเป็น 25 เปอร์เซ็นต์ และกลุ่มสกินแคร์MK SKIN คิดเป็น 5 เปอร์เซ็นต์ โดยมี  
กลุ่มผลิตภัณฑ์อาหารเสริมเพื่อสุขภาพเป็นกลุ่มสินค้าที่มาแรงโดยดูจากอัตราการขายที่ก้าวกระโดดจากในปีก่อน ๆ  
ที่เคยขายได้ในเปอร์เซ็นต์ที่ไม่มากนักขึ้นมาเป็นอันดับสอง จึงเป็นที่มาของการกำหนดนโยบายในการพัฒนา  
ผลิตภัณฑ์เข้ามาทำการตลาดในปี2561 โดยในต้นปีหน้าบริษัทได้เตรียมออกผลิตภัณฑ์ใหม่อีก 3 ผลิตภัณฑ์ได้แก่  
zoko plus ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์อาหารเสริมเพื่อการลดน้ำหนักที่มีส่วนผสมของสมุนไพรธรรมชาติที่มีส่วนผสมที่เข้ม  
ข้นขึ้นและช่วยให้การควบคุมน้ำหนักได้อย่างมีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น อีกผลิตภัณฑ์ได้แก่ ผลิตภัณฑ์ MCE  
MINIซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์อาหารเสริมเพื่อสุขภาพสำหรับเด็กซึ่งจะช่วยในเรื่องของโรคภูมิแพ้ในเด็ก ดูแลบรรเทาส่ง  
เสริมให้แข็งแรงได้ง่ายๆและผลิตภัณฑ์GH หรือผลิตภัณฑ์อาหารเสริมเพิ่มโกรทฮอร์โมนเมื่อ GH ทำงานได้ดี มีประ  
สิทธิภาพ จะช่วยซ่อมแซมเซลล์ และอวัยวะต่างๆ ที่เสื่อมสภาพลงไปจากเวลาและการใช้ชีวิต ให้กลับมาสมบูรณ์  
แข็งแรงและอ่อนเยาว์ขึ้น หรือย้อนวัยเซลล์ให้กลับเป็นหนุ่มสาว แบบธรรมชาติของกลไกการทำงานของร่างกายนั้น  
เอง

ผู้ที่สนใจผลิตภัณฑ์หรือต้องการสมัครเป็นตัวแทนจำหน่าย สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ โทรศัพท์ 061-657-2559  
LINE: @quinns, facebook:quinnssoap ,LINE:@MKSKIN,Facebook:MKSKIN, www.quinnssoap.com