

สุดยอดสัมมนาแฟรนไชส์อสังหาริมทรัพย์ ปี 2561 ธุรกิจ

นายหน้าแบบ Professional

สุดยอดสัมมนาแฟรนไชส์อสังหาริมทรัพย์ ปี 2561

ธุรกิจนายหน้าแบบ Professional

จากข้อมูลรายงานดัชนีอสังหาริมทรัพย์โดยองค์กรต่างๆ นับตั้งแต่ช่วงต้นปี 2561 ตลาดที่อยู่อาศัยในกรุงเทพมหานครมีแนวโน้มเป็นบวกมาโดยตลอด ซึ่งมีความสอดคล้องกับการฟื้นตัวของเศรษฐกิจภายในประเทศแบบเต็มศักยภาพ จึงนับเป็นโอกาสดีสำหรับผู้สนใจในธุรกิจวงการอสังหาริมทรัพย์ที่กำลังมองหาธุรกิจ ต้องการลงทุนหรือดำเนินธุรกิจด้านอสังหาริมทรัพย์ที่มีระบบรองรับ ซึ่งง่ายต่อการดูแลบริหารงานให้มั่นคง ยั่งยืน และสามารถสร้างรายได้อย่างไร้ขีดจำกัด

ดังนั้น การเริ่มต้นเข้าสู่ธุรกิจในการอสังหาริมทรัพย์ด้วยเงินลงทุนต่ำสุด และได้ผลตอบแทนคุ้มค่ามากที่สุด จึงไม่ควรมองข้ามธุรกิจตัวแทนให้บริการซื้อ-ขาย-เช่า อสังหาริมทรัพย์ หรือนายหน้าอสังหาริมทรัพย์นั่นเอง ซึ่งเป็นที่รู้จักและยังเป็นธุรกิจที่ได้รับความนิยมมาโดยตลอดอย่างต่อเนื่องยาวนาน

เอสเตท คอร์ปอเรชั่น ซึ่งมีประสบการณ์ในด้านการพัฒนาบุคลากร สามารถสร้างผู้ประสบความสำเร็จในธุรกิจนี้มาแล้วจำนวนมาก เริ่มจากผู้ที่ไม่เคยมีความรู้และประสบการณ์ในด้านนี้มาก่อนให้สามารถเข้าสู่การทำธุรกิจตัวแทนนายหน้าได้อย่างมั่นใจและเป็นมืออาชีพ ประสบความสำเร็จได้อย่างแท้จริง ประกอบกับการพัฒนาคัดค้านระบบการตลาดเพื่อสนับสนุนการทำงานของตัวแทนขายอย่างครบวงจร ซึ่งช่วยให้ตัวแทนขายมีความคล่องตัวในการทำงานและประสบความสำเร็จได้เร็วยิ่งขึ้น

รูปแบบการบริหารงานแฟรนไชส์สาขาของ เอสเตท คอร์ปอเรชั่น สนับสนุนให้ผู้สนใจ เริ่มต้นในธุรกิจเข้าสู่ธุรกิจได้โดยง่าย สามารถฝึกทักษะการทำงาน โดยมีโค้ชและที่ปรึกษาให้การดูแล และมีระบบรองรับเพื่อสนับสนุนการทำงานของทีมงานสาขาให้สามารถทำงานได้อย่างคล่องตัว และร่วมงานกันประสานงานกันได้ในเครือข่ายแฟรนไชส์สาขาได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อช่วยกันดูแลการให้บริการแก่ลูกค้าได้อย่างทั่วถึง

โอกาสนี้ ท่านที่สนใจในธุรกิจ สามารถสำรองที่นั่งเข้ารับฟังการสัมมนาเพื่อศึกษาแนวทางการทำธุรกิจดังกล่าว ก่อนการตัดสินใจ

วัตถุประสงค์

เพื่อแนะนำธุรกิจ ให้กับผู้สนใจในด้าน ซื้อ ขาย อสังหาริมทรัพย์ เป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจ สำหรับผู้ที่มองเห็นโอกาสทางธุรกิจ เพื่อเป็นทางเลือกที่ดีที่สุดให้แก่ผู้ที่ต้องการเริ่มต้นลงทุนในธุรกิจด้านอสังหาริมทรัพย์

เพื่อให้ผู้เข้าสัมมนาเห็นประโยชน์และผลสำเร็จในการประกอบธุรกิจตัวแทน ชื่อ ขาย อสังหาริมทรัพย์
เพื่อให้ผู้เข้าสัมมนามีแนวทางในการดำเนินธุรกิจ สามารถต่อยอดธุรกิจด้านอสังหาริมทรัพย์ให้ครอบคลุมทุกด้าน
หัวข้อการสัมมนา

ภาพรวมตลาดอสังหาริมทรัพย์

โอกาสทางธุรกิจแฟรนไชส์ตัวแทนบริการ ชื่อ ขาย เซ้ออสังหาริมทรัพย์

ระบบสนับสนุนการทำงานของตัวแทน

การขับเคลื่อนธุรกิจให้ประสบความสำเร็จ

ช่องทางผลตอบแทน

Key to Success

ค่าใช้จ่าย

500 บาท / ท่าน พิเศษ ชำระก่อนวันที่ 20 กันยายน 2561 จ่ายเพียง 400 บาท

***จำกัดเพียง 30 ท่านเท่านั้น!!!

ชำระค่าใช้จ่าย

ธนาคารกสิกรไทย ชื่อบัญชี บจก.เอสเตท คอร์ปเนออร์

เลขบัญชี 005-8-14474-6

วิทยากร

คุณนริศ อูไรกิจ กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอสเตท คอร์ปเนออร์ จำกัด

การศึกษาระดับปริญญาโท Financial Management มหาวิทยาลัยรามคำแหง

*ประสบการณ์กว่า 15 ปีในธุรกิจตัวแทนนายหน้าอสังหาริมทรัพย์

*ที่ปรึกษาธุรกิจแฟรนไชส์มากกว่า 100 สาขา

และทีมผู้บริหารทรงคุณวุฒิที่มีความรู้ ความสามารถ ทักษะ และประสบการณ์ตรงเฉพาะด้านในธุรกิจ ชื่อ-ขาย-เซ้อ
อสังหาริมทรัพย์

คุณสมบัติผู้เข้าอบรมสัมมนา

นายหน้าที่ต้องการมียอดขายระดับ 1,000 ล้านบาททุกปี

บริษัทนายหน้าที่ต้องการประสบความสำเร็จ

บุคคลทั่วไปที่สนใจในธุรกิจนายหน้า หรือ ต้องการใช้บริการนายหน้า

วัน-เวลาที่จัดและสถานที่จัดงาน

วันเสาร์ที่ 29 กันยายน 2561

เวลา 13.00 – 16.30 น. (เริ่มลงทะเบียน 12.45 น.)

THE BAZAAR HOTEL BANGKOK Room VIP2 ชั้น M (ล็อบบี้)

คลิกลงทะเบียน

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม โทร 096 964 6513 (คุณอ้อย) และ 098 247 9014 (คุณน้ำ)