

สหประกันชีวิต บุกตลาดสหกรณ์ภาคใต้ ตั้งเป้าเบี้ยประกันรับกว่า 150 ล้านบาท



นายก่อเกียรติ เศรษฐวิวัฒน์ รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท สหประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) กล่าวภายหลังจากนำทีมการตลาดลงพื้นที่สหกรณ์ภาคใต้ ว่า ได้นำเจ้าหน้าที่การตลาด ลงพื้นที่ไปพบปะ พูดคุย และให้บริการจัดสวัสดิการ ความคุ้มครองภัยให้แก่สหกรณ์ต่างๆ ทั้งสหกรณ์ในภาคการเกษตรและ สหกรณ์ออมทรัพย์ ในพื้นที่ 6 จังหวัดภาคใต้คือ ชุมพร กระบี่ ภูเก็ต สงขลา ปัตตานี และสตูล รวม 30 สหกรณ์ ซึ่งเป็นทั้งผู้ถือหุ้น เจ้าของ และเป็นลูกค้าผู้เอาประกันภัยของบริษัทฯ ต่างก็ให้การตอบรับและแจ้งความประสงค์ เลือกใช้บริการประกันชีวิตของสหประกันชีวิต ที่สหกรณ์เป็นเจ้าของ โดยเฉพาะกรมธรรม์ที่ตอบสนองและให้ประโยชน์แก่สหกรณ์ในการคุ้มครองการให้บริการสินเชื่อแก่สมาชิก และพร้อมตอบรับที่จะร่วมประสานธุรกิจกับบริษัท โดยเปิดพื้นที่ของสำนักงานสหกรณ์เพื่อให้บริษัทจัดตั้งเป็น ศูนย์ประสานงาน และพร้อมจัดบุคลากรพนักงานสหกรณ์เป็นตัวแทนประกันชีวิตเพื่อมุ่งรับใช้และให้บริการสมาชิกสหกรณ์ในพื้นที่ที่ตนรับผิดชอบ ด้วยเจตจำนงเพื่อสร้างสรรค์สวัสดิการ หลักประกันที่ดีให้แก่สมาชิกสหกรณ์และบุคคลในครอบครัว ให้มีคุณภาพชีวิตที่ดี และมุ่งสร้างรายได้ที่มั่นคง ยั่งยืนให้แก่สหกรณ์ โดยมีได้มุ่งหวังรอเงินปันผลจากการถือหุ้นแต่อย่างใด

นายก่อเกียรติ กล่าวเพิ่มเติมว่า ถือว่าเป็นทิศทางที่ดีมากที่สหกรณ์ผู้ถือหุ้นให้การตอบรับในการประสานงานทางธุรกิจกับบริษัทที่สหกรณ์เป็นเจ้าของ ทำให้คาดการณ์ได้ว่าในปีนี้จะสามารถรับเบี้ยประกันทั้ง 6 จังหวัดภาคใต้ได้ประมาณ 150 ล้านบาท สำคัญที่สุดอยู่ที่การให้บริการ และการหมั่นออกเยี่ยมเยียน ซึ่งนอกจากเพื่อสร้างความสัมพันธ์ที่ดีอยู่ตลอดแล้ว ยังจะสามารถให้คำแนะนำ ส่งเสริม และช่วยแก้ไขปัญหาการดำเนินธุรกิจให้แก่สหกรณ์ได้อีกด้วย โดยบริษัทจะทยอยส่งเจ้าหน้าที่ลงพื้นที่ออกเยี่ยมเยียนสหกรณ์ให้ครบถ้วนทุกภาคของประเทศไทย