

สยามกลการอุตสาหกรรมซีภาพรวมภาคการผลิต และโลจิสติกส์ยังขยายตัวดี หนุนธุรกิจ ฟอรัคลิฟท์เด

น



สยามกลการอุตสาหกรรมซีภาพรวมภาคการผลิตและโลจิสติกส์ยังขยายตัวดี หนุนธุรกิจ ฟอรัคลิฟท์เด้น วางแผน
ครึ่งปีหลังรุกตลาดในประเทศเจาะอุตสาหกรรมหลัก ผุดศูนย์บริการใหม่ สร้างมูลค่าเพิ่มจากงานบริการเพื่อความคุ้ม
ค่าของลูกค้า มั่นใจยอดขายปี '60 เข้าเป้า 900 คัน

นายประธานวงศ์ พรประภา กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท สยามกลการอุตสาหกรรม จำกัด ผู้นำธุรกิจนำเข้าและจัด
จำหน่ายรถยก ยูนิแคริเออร์ ฟอรัคลิฟท์ (UniCarriers Forklift) พร้อมบริการงานขนส่งเคลื่อนย้ายภายในคลังสิน
ค้า-โรงงานอุตสาหกรรมแบบครบวงจร เปิดเผยว่าภาพรวมเศรษฐกิจในประเทศจะเติบโต แบบค่อยเป็นค่อยไป โดย
ธุรกิจในการผลิตเพื่อส่งออกเป็นตัวขับเคลื่อนหนึ่งที่สำคัญ

และมีการขยายตัวในเกณฑ์ดีตามการฟื้นตัวของเศรษฐกิจประเทศคู่ค้าอีกทั้งมีแนวโน้มลงทุนเพิ่มเติมอย่างต่อเนื่อง
ในอนาคต ปัจจัยดังกล่าวส่งผลให้ธุรกิจโลจิสติกส์เติบโตได้ดีตามไปด้วย เนื่องจากมีความต้องการในประเทศมากขึ้น
ทั้งการใช้บริการขนส่งเคลื่อนย้ายภายในประเทศและส่งออกต่างประเทศ

สำหรับแนวโน้มธุรกิจรถฟอรัคลิฟท์ได้รับผลบวกจากการขยายตัวของภาคการผลิต และโลจิสติกส์โดยตรง ส่งผลให้
บริษัทสามารถขยายบริการให้เข้าพร้อมคนขับให้กับผู้ประกอบการได้อย่างต่อเนื่อง โดยปัจจุบันผู้ประกอบการหันมา
ใช้บริการเช่ารถฟอรัคลิฟท์กันมากขึ้น เพราะไม่ต้องแบกรับภาระต้นทุนที่สูง และยังได้รับการบริการที่ดีจากผู้ให้
บริการทำให้ธุรกิจเกิดความคล่องตัวปัจจุบันสัดส่วนพอร์ตรถเช่าของบริษัทอยู่ที่ 70% และรถขาย 30%

ทั้งนี้บริษัทมีแผนที่จะทำตลาดในประเทศไทยให้เข้มข้นขึ้นโดยเน้นเจาะอุตสาหกรรมหลัก ได้แก่ ยานยนต์ และโลจิส
ติกส์รวมถึงมีแผนเตรียมความพร้อมเปิดศูนย์บริการเพิ่มอีก อาทิ เพชรเกษม และในภาคอีสาน-ตะวันออกเฉียง
เหนือ ซึ่งอยู่ระหว่างสำรวจดูทำเลที่ตั้ง เป็นต้น จากเดิมมี 4 สาขา ประกอบด้วย ศรีนครินทร์ (สำนักงานใหญ่) ปทุม
ธานี(คลองหลวง) ระยอง และนครราชสีมาศูนย์บริการเคลื่อนที่ (Mobile Service) ประกอบด้วย อุตรธานี นครปฐม
และเชียงใหม่ ตัวแทนจำหน่ายปัจจุบัน ประกอบด้วย สงขลา(หาดใหญ่) นครศรีธรรมราช(ทุ่งสง) และสุราษฎร์ธานี
ขณะเดียวกันมีแผนสร้างมูลค่าเพิ่มจากงานบริการ สร้างความคุ้มค่าให้กับลูกค้า โดยจะมีการพัฒนาบุคลากรทั้งช่าง
บริการและนักขับรถฟอรัคลิฟท์ให้มีความเชี่ยวชาญเพียงพอต่อความต้องการใช้งานของลูกค้าและการเติบโตของ
ตลาดในอนาคต อีกทั้งจะมีการทำตลาดบริการใหม่ๆ เพิ่มเติม อาทิ การควบคุมเครนในลานจัดเก็บและคลังสินค้า
 เป็นต้น

ส่วนยอดขายตั้งแต่เดือนมกราคมจนถึงเดือนกรกฎาคม 60 บริษัทสามารถทำยอดขายได้ใกล้เคียงเป้าหมาย ในขณะที่ทั้งปีนี้บริษัทเชื่อว่าจะสามารถทำยอดขายได้ตามเป้าหมายที่ 900 คัน หรือคิดเป็นรายได้รวมทุกๆบริการ ขาย เช่า อบรม และอะไหล่ อยู่ที่ประมาณ 1 พันล้านบาท