

มาสด้าเผยผลฤทธิ์ 10 เดือน ยอดทะลักเกือบ 60,000 คัน เตรียมแผนเด็ดพิชิตใจลูกค้าด้วยโปรโมชั่นเด็ดมอเตอร์เอ็กซ์โป

- 0 รถยนต์นั่งสปอร์ตมาสด้า3 ฟรีประกันภัยชั้น 1 นาน 2 ปี หรือดอกเบี้ย 1.99% รักรถทันทีไม่ต้องรอ
- 0 รถยนต์นั่งสปอร์ตมาสด้า2 ฟรีค่าบำรุงรักษานาน 2 ปี
- 0 รถปิกอัพมาสด้า บีที-50 โปรใหม่ ฟรีประกันภัยชั้น 1 และดอกเบี้ย 2.35%



กรุงเทพฯ - ประเทศไทย, 5 พฤศจิกายน 2555 – บริษัท มาสด้า เซลส์ (ประเทศไทย) จำกัด ตลาดรถยนต์ของประเทศไทยในช่วงโค้งสุดท้ายกำลังแข่งขันกันอย่างดุเดือดชนิดมันส์หยดตั้งตารอเพียงอย่างเดียว ในขณะที่หลายๆค่ายเริ่มงดกลยุทธ์เด็ดๆ ออกมาเพื่อช่วงชิงความได้เปรียบ โดยเฉพาะค่ายมาสด้าที่ออกประกาศลงวนศึกกับโครงการรถยนต์คันแรกอย่างเต็มตัวมาตั้งแต่ต้น ยกที่สองอัดแคมเปญพิเศษหวังตรึงลูกค้าให้อยู่หมัด ทั้งฟรีประกันภัยชั้น 1 นานถึง 2 ปี ฟรีค่าบำรุงรักษานาน 2 ปี หรือดอกเบี้ยต่ำเริ่มต้น 1.99 แม้ว่ายอดขายจะประสบความสำเร็จถล่มทะลายเกินเป้าหมายและเติบโตแบบก้าวกระโดดมาตลอดทั้งปี โดยเฉพาะเดือนตุลาคมที่ผ่านมายังทำสถิติใหม่อีก มาสด้า2 ทำสถิติยอดขายสูงสุดในรอบปี 3,616 คัน แถมพุ่งด้วยปิกอัพสไตล์เก็ง มาสด้า บีที-50 โปรใหม่ ที่ทำสถิติโตสูงสุดถึง 309 เปอร์เซ็นต์ จำนวน 3,115 คัน ส่งให้เดือนตุลาคมยอดขายทะลุ 7 พันคัน เป็นเดือนที่ 4 ติดต่อกัน



นายโชอิชิ ยูกิ กล่าวว่าการผู้จัดการ บริษัท มาสด้า เซลส์ (ประเทศไทย) จำกัด กล่าว เป็นที่น่ายินดีอย่างยิ่งที่ในปีนี้มีโอกาสได้เห็นการเติบโตตลาดรถยนต์ของประเทศไทย ทั้งตัวเลขยอดขายที่เกิน 1 ล้านคัน รวมทั้งยอดการผลิตที่เกิน 2 ล้านคัน ภายในปีเดียวกัน ที่สำคัญมาสด้าก็ประสบความสำเร็จอย่างสูงสุดเช่นเดียวกัน ซึ่งในปีนี้อาจเห็นตัวเลขยอดขายที่มากกว่า 70,000 คัน โดยเฉพาะมาสด้า2 กับมาสด้า บีที-50 ที่ได้รับความนิยมอย่างสูง ด้วยสมรรถนะและคุณภาพอันยอดเยี่ยม ประกอบเข้ากับการได้รับสิทธิจากโครงการรถคันแรกแบบเต็มๆ ส่งผลให้ยอดขายจำหน่าย 10 เดือนของปีนี้ (มกราคม-ตุลาคม) มียอดขายทะลุเกือบ 60,000 คัน เพิ่มขึ้นกว่า 69% เกินเป้าหมายที่วางไว้ตั้งแต่ช่วงต้นปี

สำหรับยอดขายรถยนต์มาสด้าในเดือนตุลาคมที่ผ่านมาตลาดรถยนต์มีความคึกคักมากยิ่งขึ้นกว่าทุกๆ ปีที่ผ่านมา

ผลให้ยอดขายรถยนต์มาสด้าทะลุเกิน 7,000 คันเป็นเดือนที่ 4 ติดต่อกัน โดยมียอดขายสูงถึง 7,201 คัน เติบโตเพิ่มขึ้นสูงสุดถึง 119% โดยเฉพาะรถยนต์นั่งมาสด้า2 ทั้งรุ่นสปอร์ต แอสต์แบค 5 ประตู และเอลิแกนซ์ ซีดาน 4 ประตู สามารถทำยอดขายสูงสุดในรอบปี มียอดขายจำนวน 3,616 เพิ่มขึ้น 58% และรถปิกอัพอีโรร่วมมาสด้า บีที-50 โปร ใหม่ จำนวน 3,115 คัน เติบโตสูงสุดถึง 306% รถยนต์นั่งสปอร์ตมาสด้า3 ใหม่ เครื่องยนต์ 1.6 และ 2.0 ลิตรใหม่ จำนวน 470 เพิ่มขึ้น 106% และรถยนต์ประเภทพรีเมียมคาร์ จำนวน 1 คัน ส่งผลให้ยอดขายรวม 10 เดือนทะลุถึง 59,372 คัน มีอัตราการเติบโตเพิ่มขึ้นสูงถึง 69 เปอร์เซ็นต์



ทางด้านผู้อำนวยการฝ่ายการตลาด **นางสาวสุรทิพย์ ละอองทอง โฉมทองดี** กล่าวว่า นี่คือโค้งสุดท้ายของผู้ขายและผู้ซื้อจริงๆ ไม่มีเวลาให้ตัดสินใจอีกแล้ว ถ้ายังมีความลังเลอาจทำให้พลาดโอกาสงามๆ ไป เพราะตั้งแต่หลังเกิดวิกฤตน้ำท่วมเป็นต้นมาตลาดรถยนต์เริ่มติดกลับ ความต้องการของลูกค้ามีสูงมาก แต่ไม่สามารถตอบสนองได้ทันตามความต้องการ พร้อมๆ กับการถูกกระตุ้นจากโครงการรถคันแรก ส่งผลให้ทุกค่ายต่างแบกรับยอดจองไว้เป็นจำนวนมาก ซึ่งในส่วนของมาสด้าก็มียอดจองเข้ามามากเช่นเดียวกัน แต่ได้มีการปรับกลยุทธ์ทั้งการผลิตการส่งออกทำให้เราสามารถบริหารจัดการยอดจองกับยอดส่งมอบได้ในสัดส่วนที่ลงตัว นอกจากนี้ในเดือนต่อไปมาสด้าจะมียอดการผลิตที่เพิ่มสูงขึ้น ฉะนั้นระยะเวลาในการส่งมอบจะสั้นลง ลูกค้าจะได้รับรถใหม่เร็วขึ้น ซึ่งสอดคล้องกับการเปิดโปรโมชันพิเศษใหม่เพื่อขอบคุณที่ลูกค้าให้ความสนใจในรถยนต์มาสด้า และเป็นการกระตุ้นกำลังซื้อของลูกค้าในช่วงโค้งสุดท้ายของปีนี้

นางสาวสุรทิพย์ กล่าวเพิ่มเติมว่า สำหรับลูกค้าที่ต้องการได้รับสิทธิรถยนต์คันแรก โอกาสทองมาถึงแล้ววันนี้ นอกจากจะได้รับสิทธิในการคืนภาษีเต็มจำนวน 100,000 บาทแล้ว มาสด้ายังจัดโปรโมชันสุดพิเศษขอบคุณลูกค้าเฉพาะเดือนนี้เท่านั้นสำหรับรถยนต์นั่งมาสด้า2 มาสด้าช่วยดูแลด้วยการมอบฟรีค่าบำรุงรักษานานถึง 2 ปี (สำหรับรุ่น V และ R) ฟรีประกันภัยชั้น 1 ด้วยเงินดาวน์เพียง 25% ดอกเบี้ยเพียง 2.35% ผ่านนานสูงสุด 48 เดือน สำหรับรถปิกอัพมาสด้า บีที-50 โปรใหม่ รับเงินคืนสูงสุด 96,000 บาท รับฟรีประกันภัยชั้นหนึ่งทุกรุ่น ดอกเบี้ยเริ่มต้น 2.35% ผ่านนานสูงสุด 48 เดือน รถยนต์นั่งสปอร์ตมาสด้า3 เครื่องยนต์ 1.6 และ 2.0 ลิตรใหม่ ฟรีประกันภัยชั้น 1 นานถึง 2 ปี ดาวน์ 25% หรือเลือกรับดอกเบี้ยต่ำสุดเพียง 1.99% ผ่านนาน 48 เดือน และที่สำคัญของวันนี้ สามารถรับรถได้ทันทีทุกรุ่นทุกสี รถยนต์มาสด้าทุกรุ่นยังรับประกันคุณภาพนาน 3 ปี หรือ 100,000 กิโลเมตร และบริการให้ความช่วยเหลือฉุกเฉินตลอด 24 ชั่วโมงนาน 3 ปี หรือ 100,000 กิโลเมตร ฉะนั้นรีบตัดสินใจโอกาสเดียวเท่านั้นหาไม่ได้อีกแล้ว

ตารางยอดจำหน่ายรวมรถยนต์มาสด้า มกราคม – ตุลาคม ปี พ.ศ. 2555 เปรียบเทียบ ปี พ.ศ. 2554

Model	ตุลาคม 55	ตุลาคม 54	เปลี่ยนแปลง%	ม.ค.-ต.ค. 55	ม.ค.-ต.ค. 54	เปลี่ยนแปลง%
Mazda2	3,616	2,288	+ 58%	32,090	22,231	+ 44%
Mazda3	470	228	+ 106%	4,837	4,566	+ 6%
Mazda BT-50	3,115	768	+ 306%	22,423	8,302	+ 170%

Premium car	1	0	+ 100%	22	32	- 31%
ยอดรวม	7,202	3,284	+ 119%	59,372	35,131	+ 69%

<http://www.mazda.co.th>

Zoom-Zoom เราใส่ความเป็นสปอร์ตลงไปในทุกคันที่เราผลิต