

ตรุษนี้ ยิ่งช้อป ยิ่งช็อคที่ “โฮมโปร” ลดสูงสุด 70 %



ตรุษนี้ ยิ่งช้อป ยิ่งช็อคที่ “โฮมโปร” ลดสูงสุด 70 %

ทุ่ม 40 ล้านบาท จัด Super Shock Sale



“โฮมโปร” จัดหนักทุ่ม 40 ล้านบาท ลดราคาครั้งใหญ่ ต้อนรับตรุษจีน จัดแคมเปญ “HomePro Super Shock Sale” ตรุษนี้ ยิ่งช้อป ยิ่งช็อค ลดสูงสุด 70% มอบความสุข สุขคูณ 4 ตั้งแต่วันที่- 4 มีนาคม 58 ที่โฮมโปร ทุกสาขา ช้อปครบรับฟรี รถจักรยานยนต์ ยามาฮ่า พีโน่ มูลค่า 46,000 บาท พร้อมรับอั่งเปาความสุข สำหรับสมาชิกโฮมการ์ดรับส่วนลดเพิ่มสูงสุด 15 % พร้อมผนึกกำลังสถาบันการเงินชั้นนำหวังกระตุ้นยอดขายกว่า 3,500 ล้านบาท

นายณัฐ จริตชนะ ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ กลุ่มการตลาด บริษัท โฮม โปรดัคส์ เซ็นเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ “โฮมโปร” ผู้นำธุรกิจศูนย์รวมวัสดุและอุปกรณ์ตกแต่งบ้านครบวงจร กล่าวว่า เพื่อเป็นการคืนกำไรให้ลูกค้าโฮมโปร และเป็นของขวัญสำหรับเทศกาลตรุษจีน ในปี 2558 บริษัทฯ ใช้งบประมาณกว่า 40 ล้านบาท จัดรายการ “โฮมโปร ซูเปอร์ ช็อค เซลส์” ขึ้นตั้งแต่วันที่ ไปจนถึงวันที่ 4 มีนาคม 2558 ณ โฮมโปร และ โฮมโปร พลัส ทุกสาขา

โดยแคมเปญดังกล่าว ได้รับความร่วมมือจากพันธมิตรผู้ร่วมค้าในการมอบส่วนลดราคาสินค้าสูงสุด 70% พร้อมมอบความสุข สุขคูณ 4 **สุขที่ 1** ช้อปครบรับฟรี บัตรของขวัญโฮมโปร หรือ รถจักรยานยนต์ ยามาฮ่า พีโน่ ช้อปครบ 700,000 บาท รับฟรี รถจักรยานยนต์ ยามาฮ่า พีโน่ มูลค่า 46,000 บาท **ช้อปครบ 450,000 บาท รับฟรี iPhone 6** มูลค่า 25,500 บาท , **ช้อปครบ 120,000 บาท รับฟรี ทองคำหนัก 1 สลึง** มูลค่า 5,200 บาท , **ช้อปครบ 70,000 บาท รับฟรี บัตร Gift Card** มูลค่า 2,200 บาท , **ช้อปครบ 40,000 บาท รับฟรี บัตรของขวัญโฮมโปร** มูลค่า 800 บาท **สุขที่ 2**

อั่งเปาความสุข รับเพิ่มอั่งเปามูลค่าสูงสุด 400 บาท **สุขที่ 3** รับเครดิตเงินคืน สูงสุด 100,000 บาท ตลอดรายการ เมื่อใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิตธนาคารกรุงเทพ ทั้งรายการปกติ และผ่อนชำระ **สุขที่ 4** ลดเพิ่มสูงสุด 27 % เมื่อใช้คะแนนสะสม HomeCard เท่ากับยอดซื้อและคะแนนบัตรเครดิตธนาคารกรุงเทพเท่ากับยอดซื้อ รับส่วนลด

เพิ่มเฉพาะเสาร์ อาทิตย์

นอกจากนี้ โอมโปร ยังได้ผนึกกำลังกับบัตรเครดิตธนาคารกรุงเทพ มอบสิทธิพิเศษสุดคุ้มแก่ลูกค้า เมื่อใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิตธนาคารกรุงเทพ ทั้งรายการปกติ และผ่อนชำระ ได้รับความคุ้มค่าถึง 2 ต่อ **ต่อที่ 1** รับเครดิตเงินคืน สูงสุด 100,000 บาท ตลอดรายการ **ต่อที่ 2** ผ่อนชำระผ่านบัตรเครดิตธนาคารกรุงเทพลดเพิ่มสูงสุด 6-8% พร้อมผ่อน 0% นาน 3 เดือน 0% นาน 4 เดือน ทุกชั้น ทั้งร้าน เมื่อซื้อสินค้า มูลค่า 4,000 บาทขึ้นไป ต่อเซลล์สลิป ผ่านระบบแบ่งจ่ายรายเดือน นอกจากนี้ยังมีสิทธิพิเศษอื่นๆ จากบัตรเครดิตที่ร่วมรายการ อาทิ บัตรเครดิตโอมโปรวีซ่า แพลทินัม/ กรุงศรีเฟิร์สช้อยส์/ บัตรเครดิต TMB / บัตรเครดิตสแตนดาร์ดชาร์เตอร์ด / บัตรอีออน ผ่อน 0 % นานสูงสุด 10 เดือน กับสถาบันการเงินชั้นนำที่ร่วมรายการ

นายณัฐ กล่าวเพิ่มเติมว่า แคมเปญนี้ ถือเป็นภารกิจกำไรให้ลูกค้า โอมโปร ที่ให้การตอบรับ และสนับสนุนกันเป็นอย่างดีเสมอมา ทั้งนี้ บริษัทฯ คาดว่าจะมียอดขายในช่วงการจัดแคมเปญดังกล่าวกว่า 3,500 ล้านบาท