

กัณฑ์ ศิริเจริญโรจน์ ที่ปรึกษาทางการเงินมืออาชีพ ยังมีคอนเนคชั่น ยังมีโอกาส



กัณฑ์ ศิริเจริญโรจน์ ที่ปรึกษาทางการเงินมืออาชีพ ยังมีคอนเนคชั่น ยังมีโอกาส

ปฏิเสธไม่ได้ว่าในปัจจุบันการมีคอนเนคชั่นที่ดีเป็นสิ่งสำคัญ เห็นได้จากการที่สถาบันเอกชนหลายแห่งไม่ว่าจะเป็นมหาวิทยาลัยหรือธนาคาร ได้บรรจุหลักสูตรการบริหารจัดการให้ประสบความสำเร็จ รวมถึงแลกเปลี่ยนประสบการณ์ และสร้างเครือข่ายพันธมิตรธุรกิจเปิดสอนให้กับผู้ที่สนใจ โดยเน้นให้ผู้เรียนได้มาสร้างคอนเนคชั่นเพื่อต่อยอดความสำเร็จในอนาคต แสดงให้เห็นว่าคอนเนคชั่นนั้นเป็นสิ่งสำคัญเป็นอย่างมากในการทำธุรกิจ

กัณฑ์ ศิริเจริญโรจน์ กรรมการผู้จัดการ บริษัททาวเวอร์ คอนเนคชั่น ดี จำกัด ผู้มีความเชี่ยวชาญเรื่องของบริษัท และคอนเนคชั่น เดิบโตมาจากการทำคอลเซ็นเตอร์ให้กับบริษัททางการเงินแห่งหนึ่งและขยายงานไปเรื่อยๆ คร่ำหวอดในแวดวงนี้มาหลายปีจนพัฒนางานไปสู่ด้านที่ปรึกษาการเงินทั้งด้านการขายและสินเชื่อมากกว่า 10 ปี ที่สำคัญคือเขามีสายสัมพันธ์ที่ดีในการทำงานกับแวดวงธุรกิจต่างๆ

โดยธุรกิจของบริษัททาวเวอร์ คอนเนคชั่นดี มีทั้งการประมูลงานให้กับภาครัฐ อาทิ การส่งอุปกรณ์การศึกษาต่างๆ ทั้งเครื่องกีฬา อุปกรณ์การเรียนการสอน แบบเรียน โต๊ะเก้าอี้ ทุกอย่างที่โรงเรียนทั่วประเทศต้องใช้ อีกส่วนหนึ่งคือ ประมูลงานให้กับภาครัฐ หรือกองทุนหมู่บ้านต่างๆ นอกจากนี้ยังมีการนำเข้าและผลิตสินค้าภายใต้แบรนด์ของตัวเองส่งให้กับโมเดิร์นเทรด ไม่ว่าจะเป็นบิ๊กซี โลตัส แมคโคร เซเว่นอีเลฟเว่น รวมทั้งเป็นที่ปรึกษาในการหาช่องทางให้กับผู้ที่มีสินค้าอยู่แล้ว แต่ไม่รู้ว่าจะนำเข้าไปจำหน่ายให้กับโมเดิร์นเทรดหรือร้านค้าย่อยได้อย่างไร ซึ่งจะช่วยให้เจ้าของกิจการสามารถขยายธุรกิจ โดยมีที่ปรึกษามืออาชีพคอยให้คำปรึกษาในเรื่องการสรรหาเงินทุนในการเพิ่มศักยภาพทางการผลิต และช่วยให้ลูกค้าได้เติบโตและประสบความสำเร็จในธุรกิจ โดยในปีที่เขาตั้งเป้านำเข้าสินค้าไปจำหน่ายในโมเดิร์นเทรดให้ได้ 100 ราย และผลิตสินค้าเป็นภายใต้แบรนด์ของตัวเองอีก 2-3 แบนด์ภายในสิ้นปีนี้ รวมถึงเร็วๆนี้เขาจะเปิดตัวครีมนักแคตที่ร่วมกันทำกับเพื่อนนักธุรกิจและเพื่อนนักแสดงออกมาอีกด้วย

สำหรับหลักการบริหารงานในการทำธุรกิจให้ดีคือต้องมีความจริงใจ ซื่อสัตย์กับคู่ค้าของตัวเองในทุกๆระดับ รักษาเครดิตทางการเงินให้น่าเชื่อถือ มีสัจจะในคำพูดของตัวเอง ไม่เอาเปรียบ ไม่ลืมนัดที่จะแบ่งปันในสิ่งที่ดีๆ ให้กับคู่ค้าทางธุรกิจด้วย นอกจากนี้เขายังเชื่อว่ายิ่งให้ยิ่งได้ สิ่งดีๆ ควรมีไว้แบ่งปัน และสิ่งที่สำคัญในการทำธุรกิจก็คือการสร้างคอนเนคชั่นให้แน่นต่อกัน เพราะการสร้างคอนเนคชั่นก็เหมือนเป็นการสร้างมิตรในวงการธุรกิจ ยิ่งขยันสร้างไปเรื่อยๆ โอกาสดีๆ ทางธุรกิจ ก็จะยิ่งเปิดกว้างมากขึ้น

ผู้ประกอบการที่สนใจสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ โทร. 099-045-6445, 084-455-6454 หรือเฟสบุ๊ค

www.facebook.com/powerconnectiondofficial Line: powerconnectiond

###

สื่อมวลชนสอบถามข้อมูลเพิ่มเติม:

บริษัท โน้ตเอเบิลแวงค์คอก จำกัด

คุณณิชนันท์ ศิริสุขีประดิษฐ์ (ใหม่) โทร 061 868 8553 อีเมลล์ nidchanan@notablebkk.com

คุณไอยยร์ศ สิทธิพูล (โน้ต) โทร 062 185 9681 อีเมลล์ aiyaras@notablebkk.com